





Abdullah Bekmezci
Nebim, Pazarlama Müdürü

Değerli Nebim Haber Okuyucuları,

Nebim Haber'in 18. sayısında sizler için yine zengin bir içerik oluşturmaya çalıştık. Keyifle okuyacağınızı umduğumuz bu sayımızda özellikle Nebim olarak sunduğumuz çözüm ve hizmetlerimizden, ürünlerimizle ilgili gelişmelerden ve yeniliklerden bahsettik.

Bu sayımızın Nebim'den Haberler bölümünde, pazarlama iletişim planımız kapsamında gerek Nebim merkez olarak, gerekse çözüm ortaklarımız ile yer aldığımız ve Nebim V3'e dair yenilikleri son kullanıcılarımız ile paylaştığımız etkinlikler, fuarlar ve seminerler hakkındaki detayları bulabilirsiniz.

Yurt içi ve yurt dışında büyüyoruz. Türkiye geneline ve yurt dışına yayılan dağıtım kanalımız sayesinde, birçok bölgede ve ülkede hizmet vermeye devam ediyoruz. Her yıl tüm Çözüm Ortaklarımız ile Antalya'da Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi'nde bir araya geliyor, yazılım ve perakende sektörlerini etkileyen teknolojik trendlere, mevzuattaki yeniliklere ve Nebim V3 yol haritası

kapsamında geliştirilmekte olan yeniliklere değiniyor, görüş alışverişinde bulunuyoruz. Bu yılki zirvemize dair tüm ayrıntılara haberimizde yer verdik.

Nebim olarak en büyük etkinliklerimizden biri olan Nebim Planet'te son kullanıcılarımız ile buluşarak başarılı bir organizasyon gerçekleştirdik. Yüksek katılımın gerçekleştiği bu etkinlikte, Nebim V3 ürün ailesine katılan yeni ürünlerimizi tanıttık. Nebim Planet etkinliğimize dair detayları Nebim Planet 2017 haberimizde bulabilirsiniz, Nebim ürün ailesine katılan yeni ürünlerimizi keşfedebilirsiniz.

Bu yıl gerçekleştirmeye başladığımız ve Nebim olarak çözüm ortaklarımızla birlikte Türkiye'yi adım adım gezerek düzenlediğimiz KOBİ seminerlerimiz hakkındaki haberimizi de bu sayımızda sizlerle paylaşıyoruz. Ayrıca son dönemde hayata geçirdiğimiz yeni projelerimizin de ilginizi çekeceğini umuyoruz.

Sosyal medyada da daha güçlü bir şekilde var olmaya devam ediyoruz. Nebim Blog, LinkedIn ve Facebook sayfalarımızı ziyaret ederek tüm haberleri, gelişmeleri ve yenilikleri yakından takip edebilirsiniz. Youtube kanalımız aracılığı ile röportaj, etkinlik ve basın değerlendirmeleri gibi videolarımızı izleyebilir, ayrıca eğitim portalımız olan Nebim Akademi'den eğitim videolarımıza ulaşabilirsiniz.

Bu sayımızın son bölümü olan çözümlerimiz bölümünde ise Nebim V3'ün yeni fonksiyonları ile ilgili haberimizi bulabilirsiniz.

Bir sonraki Nebim Haber'de yeniden beraber olmak dileğiyle...

Hoşçakalın

NEBİM HABER

Haziran 2018 / Sayı: 18

Sahibi

Nebim Neyir Bilgisayar Sanayii ve Hizmetleri A.Ş.

İmtiyaz Sahibi

Engin Demiroğlu

Sorumlu Müdür

Engin Demiroğlu

Yayın Türü

Yerel Süreli

Hazırlayan

Çizgi Reklam Araştırma Danışmanlık Ltd. Şti.

Tel: 0212 270 59 00

Basım Yeri

Taş Baskı Esin Taşçı

Litos Yolu 2. Matbaacılar Sitesi 1NE15-23

Zeytinburnu/İstanbul

NEBİM

Yönetim Yeri:

NEBİM NEYİR BİLGİSAYAR SANAYİİ VE HİZMETLERİ A.Ş.

Yıldız Posta Caddesi Dedeman İş Hanı No: 48

Kat: 10-11 34349 Gayrettepe, İstanbul, Türkiye

Tel: 0212 275 07 75 (pbx) Faks: 0212 274 84 56

Vergi D.: Boğaziçi Kurumlar

Vergi No.: 630 003 4871

Sic. Tic.: 146895 / 94436

Mersis No.: 0-6300-0348-7100013

www.nebim.com.tr nebim@nebim.com.tr

Destek Hattı: 0212 354 98 98

(C) 2018 Nebim Neyir Bilgisayar San. ve Hizm. A.Ş.

Nebim, Nebim V3, Winner, Halojen, Winextra, NebimExtra, Nebim logosu, Nebim Winner logosu, NebimExtra logosu, NebimAkademi logosu ve Nebim V3 logosu Nebim'in tescilli markalarıdır. Adı geçen diğer şirket, ürün ve hizmet adları başka firmaların tescilli markalarıdır. Bu yayın yalnızca bilgi vermek amacıyla yöneliktir. İçerdiği belirtmeler önceden bildirilmeden değiştirilebilir. Nebim Haber içerisinde yer alan tüm yazı ve fotoğrafların hakları Nebim'e aittir.

NEBİM HABER

2 Yenilikçi çözümler geliştirmeye devam ediyoruz
Murat Demiroğlu, Nebim Yönetim Kurulu Üyesi

4 Nebim'den Haberler

12 Nebim Kobi Seminerleri

26 Genişleyen Fonksiyonlarla Veriminize Verim,
Gücünüze Güç Katın...
Sedat Taşçı, Nebim Genel Koordinatörü

28 İnsan Kaynağı ve Teknoloji Yatırımı,
Büyümenin Anahtarı
Serkan Yalçın, Nebim Ankara Bölge Koordinatörü

29 Teknoloji ve Yazılımlar Geleceğimizi Belirlese de
Başrolde Her Zaman Bizler Olacağız
Ahmet Coşanay, Nebim Müşteri İlişkileri Müdürü

30 Yeni Projelerimizden Bazıları

14 Nebim Planet 2017 Etkinliğinde
Nebim V3 Ürün Ailesine
Katılan Yeni Çözümler Tanıtıldı

NEBİM
planet
2017

20 Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi 2018
Antalya'da Gerçekleşti

32 Nebim Eğitim ve Sertifikasyon Programı

34 Nebim Akademi

36 Nebim Verimlilik Ölçümü ile Yazılımınızdan
Elde Ettiğiniz Kazanımları Artırın

38 Nebim Versiyon Güncelleme ve
Destek Hizmetleri

41 Nebim Çözüm Ortaklığı Programı

44 Nebim'den Çözümler



Yenilikçi çözümler geliştirmeye devam ediyoruz

Değerli dostlar,

Geçtiğimiz dönemde; size sunduğumuz ürünlerde ve dağıtım kanalımızın Türkiye'de ve yurt dışında ulaştığı noktalarda önemli ilerleme elde ettik. Nebim Haber'in bu sayısında, sizinle, son dönemde bu alanlarda yaptığımız yatırımların bir özetini paylaşmak istiyorum.

Birçok firma, bir yandan markalaşmaya ve yüksek katma değerli üretime odaklanmayı hedeflerken, öte yandan dövizle dayalı ticaret ve kiralama sisteminin getirdiği zorluklarla ve yükselen maliyetlerle yüzleşiyorlar. Bu firmalar, borçların ve kiralara döviz, gelirlerin ise Türk Lirası cinsinden olmasının ortaya çıkardığı açık pozisyona karşı tedbir almak için, dövizle dayalı gelir elde etmeyi zorunluluk olarak görüyorlar. Bazı ülkelerde kendi mağazalarını açarken, bazı ülkelerde ise franchise iş ortaklıkları yapmayı tercih ediyorlar.

Bu firmalar genelde yurt dışındaki mağazalarını, Türkiye'deki Nebim V3'lerine online bağlıyor, satışlarını ve stoklarını, programı ülkelerin yerel dillerinde kullanarak takip ediyor.

Geçtiğimiz yıl Nebim V3'te yaptığımız geliştirmeler sayesinde, müşterilerimize yurt dışı mağazalaşmayı destekleyen alternatif konfigürasyonlar da sunmaya başladık. Artık firmalar isterlerse, Nebim V3'ü iş ortakları olan ülkelerde yerel bir ERP olarak da kurabiliyor ve verileri Türkiye'deki merkezlerine otomatik aktarımlarla entegre edebiliyorlar. Ya da arka ofis ERP fonksiyonlarını Türkiye'ye online bağlanarak kullanmaya devam ederken, Nebim V3'ün sadece POS'unu ülkelerdeki mağazalarda yerel ortama kurarak offline ya da online/offline çalıştırmayı ve merkez ile entegre etmeyi tercih edebiliyorlar. Nebim V3'lerini ülkelerin mevzuatlarının gerektirdiği başka yazılım ve donanım çözümleriyle entegre de ediyorlar.

Nebim olarak sadece yazılım kurulum alternatiflerini ve lokalizasyon yeteneklerini geliştirmekle yetinmeyip, son dönemde Rusya, Azerbaycan ve Balkanlar önde olmak üzere birçok ülkede yerel çözüm ortakları bularak farklı ülkelerde müşterilerimize yerinde destek olanaklarının da önünü açmaya başladık. Önümüzdeki dönem bu açılımımızı genişletmeye devam edeceğiz.

Türkiye'deki ekonomik konjonktüre baktığımızda gördüğümüz bir başka trend, taksitli (kredili) satışın yaygın kullanımı diyebiliriz.

Biz de Nebim olarak bu alanda yenilikler yapmaya devam ediyoruz. Bugün taksitli satış yapan yüzlerce firma siparişten istihbarata, ürün teslimatından ödemeye, şüpheli alacaklardan avukat icra takibine kadar tüm süreçlerini Nebim V3 üzerinde yönetiyor. Bu firmalar, Nebim V3'ün müşteri doğrulama sistemiyle kontrollü müşteri indirimi, müşteri görüşmelerinin kayıt altına alınması, aynı alışveriş için birden fazla kefil seçimi ve kefil sorgulaması, reyon fişlerinin kasada aynı siparişte birleştirilmesi, farklı lokasyonlardan ürün teslimatı, şüpheli alacakların tespiti, avukat ve icra takibi gibi fonksiyonlarını kullanıyorlar.



Murat Demiroğlu
Nebim, Yönetim Kurulu Üyesi

Geçtiğimiz versiyonda taksitli satış programlarımıza sözleşme/senet takibi fonksiyonları ekledik ve istihbarat anketi kapsamını denetçi anketi yetenekleri ile genişlettik. Ayrıca, Nebim V3'te fatura sonrası ürün sevkiyat süreçlerini desteklemeye de başladık.

Özellikle perakendeci işletmelerin gündeminde yer alan bir diğer konu ise, müşterilerine mağazalarda daha farklı bir deneyim sunarak rekabetten farklılaşabilmek. Geçtiğimiz aylarda, mağazalarda müşterilere kişiselleştirilmiş satış fırsatları sunabilmeyi mümkün kılmak için iki yeni teknoloji geliştirdik. Bunlardan birincisi, mobil cihazlar üzerinde çalışan, mağazalardaki satış danışmanları tarafından kullanılacak "Nebim V3 Guided Sales" adlı uygulama. Ürünleri barkodlarından tanıyan, gerçek zamanlı envanter, varyant ve fiyat sorgulamada kullanılan bu uygulama, aynı zamanda müşteriye de tanıyarak satış danışmanına müşteri ile ilgili bilmesi gereken tüm bilgileri anında sunuyor. Geliştirdiğimiz ikinci teknoloji ise, Nebim V3'teki tüm geçmiş satış verisini, anlık envanteri ve indirim kampanyalarını göz önünde bulundurarak satış danışmanlarının kullandıkları mobil uygulamalara akıllı ürün önerileri sunan bir "Ürün Öneri Motoru". Perakendeciler artık bu iki teknolojiyi kullanarak hem birbirini tamamlayan ürünlerin çapraz satışı ve stokta olmayan ürünlerin alternatiflerinin satışı sayesinde toplam cirolarını artıracak, hem de kişiselleştirilmiş satış yoluyla müşteri deneyimini ve müşteri memnuniyetini geliştirebilecekler.

Yine müşteri bağımlılığını desteklemek adına, omni-kanal e-ticaret desteğimizi geliştirmeye devam ediyoruz. Firmaların kendi e-ticaret siteleri ve ürünlerini sundukları pazaryerleri ile entegrasyonlarını iyileştirmek adına stok yönetimi yeteneklerimizi geliştirdik. Artık perakendeciler, pazaryerlerinde görüntülenecek stok adedinin Nebim V3 ERP'de hangi lokasyon envanterlerinden ve hangi oranlar ile oluşturulacağını tanımlayabiliyor ve pazaryeri satış bilgisini Nebim V3 ERP'ye alarak ürünün müşteriye sevkiyatını yönetebiliyor.

Firmaların yakından takip ettikleri bir başka konunun da mevzuat güncellemeleri olduğunu görüyoruz. E-fatura, e-arşiv ve e-defter ile başlayan vergide e-dönüşüm süreci, yeni nesil ödeme kaydedici cihaz entegrasyonu gereksinimleri ile devam ediyor. E-fatura ve e-arşiv uygulamalarının zorunluluk kapsamı genişlerken sürece bu yıl e-irsaliye de dahil oluyor.

Biz de Nebim V3 kapsamına e-irsaliye desteğini ekledik. Ayrıca, desteklediğimiz yeni nesil ödeme kaydedici cihaz modellerinin çeşitliliğini de artırıyoruz. Konu mevzuattan açılmışken, son iki yıl içerisinde karşımıza çıkan Kişisel Verilerin Korunması Kanunu uyumluluğunda da firmaların ihtiyaç duydukları tüm gereksinimleri yerine getirebiliyoruz.

Son olarak, Nebim V3 kullanıcılarının firmalarını rakamlarla yönetebilmelerini desteklemek üzere, hem finans ve ürün bütçe yönetimi uygulamalarımızı geliştirdik, hem de mobil cihazlarda üzerinden kullanılabilen yeni analitik iş zekası ve dashboard çözümleri sunmaya başladık.

Nebim V3'e yatırım yapmaya ve sizin için yenilikler eklemeye devam ediyoruz.

Tekrar görüşmek ümidiyle,

Nebim, Perakende Günleri 2017'de Yerini Aldı

2001 yılından bu yana Türkiye'deki en büyük iş dünyası organizasyonu olan ve uluslararası alanda da sayılı organizasyonlardan biri olan Perakende Günleri, 29-30 Kasım 2017'de Lutfi Kırdar'da gerçekleşti.

Kendi alanında lider olan fuar katılımcıları ve sektörün üst düzey yöneticileri için ortak buluşma noktası olan Perakende Günleri 2017'de katılımcılar, Türkiye'den ve dünyadan uzman konuşmacıları dinleme fırsatı buldu.



Türkiye'nin en prestijli iş dünyası organizasyonu olan Perakende Günleri 2017'de Nebim de sponsor olarak yerini aldı. Ziyaretçiler, Nebim'in standını ziyaret ederek Nebim'in sektörel çözümlerini yakından inceleme fırsatı buldu. Özellikle Nebim V3 Guided Sales ve Nebim V3 Mobil İş Zekâsı uygulamaları, ziyaretçiler tarafından yoğun ilgi gördü.

Nebim Gold Çözüm Ortağı Verimsoft, Silmo İstanbul Optik Fuarına Katıldı

Yerli ve yabancı 600'ün üzerindeki gözlük markalarının koleksiyonları, gözlük kılıfları, optik camlar, kontakt lensler, kontakt lens aksesuarları ve bakım ekipmanları, güneş gözlüğü camları, optometrik, oftalmolojik cihazlar ve aksesuarları, oftalmolojik ölçüm tanı ve tedavi cihazları, optik atölye ve laboratuvar için aletler, gözlük parçaları, optik endüstri makineleri ve sektöre ait tüm yeni teknolojik gelişmelerin ziyaretçilere sunulacağı Uluslararası Silmo İstanbul Optik Fuarı, 2017 yılında 30 Kasım-03 Aralık (Perşembe-Pazar) tarihleri arasında İFM İstanbul Fuar Merkezi 9-10.salonlarda gerçekleşti.



Silmo İstanbul 2017 Optik Fuarı'nın yurt dışı katılımcısı ve yabancı ziyaretçi sayısının, önceki yıllarda gerçekleştirilen fuarlara oranla, tüm dünyada sayıları 65'i bulan ve Silmo Paris'e bağlı olan tanıtım ofisleri Promosalons'ların da itici gücü ile bu yıl oldukça yüksek oranlarda gerçekleşti.

Nebim Gold Çözüm Ortağı Verimsoft da Silmo İstanbul Optik fuarında yerini aldı. Ziyaretçiler, Nebim'in standını ziyaret ederek Nebim'in sektörel çözümlerini yakından inceleme fırsatı buldu.

Nebim, OPTOFASHION Fuarında Sponsor Olarak Yerini Aldı

Gözlük modasına yön veren dünya devi markaların yeni koleksiyonlarının tanıtılacağı OPTOFASHION Fuarı, 12 - 18 Kasım 2017 tarihleri arasında Antalya, Maxx Royal Resorts'ta gerçekleşti. Tüm Türkiye'den seçkin optik firmalarının davet edildiği etkinliğe yaklaşık 600 kişi katıldı.



Nebim de bu büyük organizasyonda sponsor olarak yerini aldı. Ziyaretçiler, Nebim'in standını ziyaret ederek Nebim V3'ün optik ürün, perakende ve toptan satış süreç yönetimi, ÜTS entegrasyonu ve mevzuat uyumluluğu konularında Nebim uzmanlarından bilgi alma fırsatı buldu. Ayrıca Nebim'in etkinlik kapsamında düzenlediği toplantılarda Nebim V3 Optik çözümlerinin demoları yapılarak katılımcılara detayla bilgiler verildi.

Nebim Silver Çözüm Ortağı Onat Bilgisayar, Home&Tex Fuarına Katıldı

Ev tekstili ve dekorasyon denildiğinde akıllara gelen tek fuar olan Home&Tex, 25 - 28 Ekim 2017 tarihleri arasında CNR Expo İstanbul'da düzenlenecektir.

hOme&tex
Ev Tekstili ve Dekorasyon Fuarı

Home&Tex'in yurt içinde olduğu gibi, yurt dışında da kısa bir sürede bilinirliği arttı. Ev tekstili ve dekorasyon sektörünün yerli ve yabancı alıcılarla buluşacağı Home&Tex, dev bir alanda gerçekleşecek. Yaklaşık 600 firmaya ev sahipliği yapan Home&Tex, Almanya, Fransa, Rusya, İtalya, Kuzey Afrika, Türkiye Cumhuriyetleri ve Orta Doğu ülkelerinin de içinde bulunduğu 96 ülkeden alıcı grubunu da ağırlayacak.

Nebim Silver Çözüm Ortağı Onat Bilgisayar da Home&Tex fuarında yerini alıyor. Ziyaretçiler, Nebim'in standını ziyaret ederek Nebim'in sektörel çözümlerini yakından inceleme fırsatı bulacaklar.

Nebim, 4. Perakende Teknolojiler Konferansında Satış Danışmanlarına Yönelik Yeni Mobil Uygulamasını Tanıttı

Perakende sektörünün güncel konularının ve sektörün yakın geleceğine ilişkin stratejilerin konuşulduğu ve KMD tarafından organize edilen 4. Perakende Teknolojiler Konferansı 3 Ekim 2017 tarihinde Radisson Blue Hotel Şişli'de gerçekleşti.



Nebim'in sponsor olarak katıldığı etkinlikte, Nebim Yönetim Kurulu Üyesi Murat Demiroğlu "Mobil Uygulamalar ile Mağazalarda Müşterilere Kişiselleştirilmiş Satış Fırsatlarının Sunulması" konusunda katılımcılara bir sunum gerçekleştirdi. Demiroğlu sunumunun sonunda Nebim'in mağaza içi müşteri deneyimini ve müşteri memnuniyetini artırma, satış kayıplarını azaltma ve toplam cironun artmasını sağlamak amacıyla satış danışmanlarının mobil cihazları ile kullanabilecekleri yeni uygulamasını canlı bir demo ile tanıttı.

Nebim Silver Çözüm Ortağı Basepro Bilgisayar, Aymod Fuarına Katıldı

Ayakkabı sektöründe dünya modasına yön veren ve bu yıl 58.'si gerçekleştirilecek olan Uluslararası Ayakkabı Moda Fuarı (AYMOD), 04-07 Ekim 2017 tarihleri arasında CNR EXPO Yeşilköy'de sektör profesyonellerini bir araya getirdi.

Çocuk ayakkabılarından terliklere, yetişkin ayakkabılarından deri çanta ve aksesuarlara kadar ileri teknoloji ile üretilen ürünlerin sergilendiği fuarda yerli ve yabancı birçok marka bir araya geldi.

Nebim Silver Çözüm Ortağı Basepro Bilgisayar da Aymod fuarında yerini aldı. Ziyaretçiler, Nebim'in standını ziyaret ederek Nebim'in sektörel çözümlerini yakından inceleme fırsatı buldu.



Nebim Silver Çözüm Ortağı Mayatek Bilişim, MARKETEK Fuarında Yerini Alıyor

Teknolojiyle beraber büyüyen sektörde, yeni iş ortaklıklarının kurulması ve son kullanıcıya hitap eden Zincir Mağaza ve Marketler ile Türkiye'nin önde gelen Alışveriş Merkezleri'nin ihtiyaçlarına cevap bulabilmeleri için ve bu fırsatların değerlendirilebilmesi adına tarafları bir araya getiren MarketEK Market ve Mağaza Ekipmanları Fuarı 28-30 Eylül tarihleri arasında Ankara Congressium'da gerçekleşecek.



6.500 ziyaretçinin beklendiği fuarda Nebim Silver Çözüm Ortağı Mayatek Bilişim de yerini alıyor. Ziyaretçiler, Nebim'in standını ziyaret ederek Nebim'in sektörel çözümlerini yakından inceleme fırsatı bulacaklar.

Nebim Gold Çözüm Ortağı Başarı Bilgisayar, Zuchex Fuarına Katıldı

Dünyanın en büyük züccaciye fuarları arasında bulunan ve bu yıl 28.'si gerçekleşen Uluslararası Zuchex Züccaciye, Ev ve Mutfak Eşyaları, Dekoratif & Hediyelik, Elektrikli Ev Gereçleri Fuarı, 21-24 Eylül 2017 tarihleri arasında Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde sektör profesyonellerini bir araya getirdi.

Zuchex Fuarı, züccaciye sektörünün en yeni tasarımları, trendleri ve yenilikleriyle, en büyük ticari platform olarak sektörün iş hacmine katkıda bulunuyor. Katılımcı ve ziyaretçi sayısıyla Türkiye'nin ve dünyanın en büyük züccaciye fuarlarından biri olan Zuchex, ayrıcalıklı ve uluslararası konumunu sürdürüyor.

Nebim Gold Çözüm Ortağı Başarı Yazılım da Zuchex fuarında yerini aldı. Ziyaretçiler, Nebim'in standını ziyaret ederek Nebim'in sektörel çözümlerini yakından inceleme fırsatı buldu.



Nebim, Ankara'da Nebim Winner Kullanıcıları ile Buluştu

Nebim, 19 Temmuz'da Ankara'da Nebim Winner kullanıcıları ile buluştu. Toplantı gündemi, Nebim'in eski yazılımı olan Nebim Winner'dan yeni nesil yazılımı olan Nebim V3'e geçiş süreci oldu.

Nebim; e-beyanname, e-arşiv, e-fatura, e-defter, e-irsaliye ve Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz entegrasyonları örnek olmak üzere mevzuattaki hızlı değişim ve gelişen kullanıcı gereksinimlerinden dolayı Winner dışında yeni teknolojilere yönelerek Nebim V3'ü geliştirmişti. Bunun sonucu olarak, Winner yazılımına ilişkin 1998'ten bu yana devam eden yazılım güncelleme ve destek hizmetlerine, 1 Ocak 2018 tarihi itibarıyla son vereceğini ilan etmişti. Bu kapsamda Nebim, Ankara'da bulunan ve henüz Nebim V3'e geçiş yapmamış olan Winner kullanıcıları için bir bilgilendirme toplantısı düzenledi. Bu toplantıda Winner kullanıcıları ile; Nebim V3'ün Winner'a göre öne çıkan yeni teknolojik özellikleri, Nebim V3'e geçiş süreci ve daha önce Winner'dan Nebim V3'e geçiş yapmış kullanıcıların elde ettikleri kazanımlar paylaşıldı.



Nebim Winner kullanıcıları; Nebim Winner'dan Nebim V3'e geçiş süreci ve Winner kullanıcılarına özel Nebim V3'e geçiş fiyat avantajları hakkında detaylı bilgi almak için, destek almakta oldukları Nebim Çözüm Ortağı ile iletişime geçebilirler.

Nebim, Taksitli Satış Yapan Perakendeciler ile Buluştu

Nebim, 9 Mayıs 2017 tarihinde Renaissance İstanbul Polat Bosphorus Hotel'de düzenlediği ve taksitli satış yapan perakendeciler ve AVM'lerden oluşan müşterilerini ağırladığı etkinlikte, Nebim V3'ün taksitli satışa yönelik sektörel uygulamalarını ve verim artıracak yeni gelişmelerini katılımcılar ile paylaştı. Etkinlikte Nebim V3 kullanan Evkur, Özşanal, Ufuk Mefruşat ve Vizyon Park - Bellezza firmalarının yetkilileri de Nebim V3 taksitli satış ile ilgili deneyimlerinden bahsetti.



Nebim Genel Koordinatörü Sedat Taşçı'nın 1.1.2018 itibarıyla desteğinin sona erdirileceği duyurulmuş olan Nebim Winner'dan Nebim V3'e geçiş olanaklarından bahsettiği açılış konuşmasında, Nebim V3'ün taksitli satış uygulamalarını kullanan firmaların sayısının 150'yi bulduğunu ifade etti. Taşçı'nın ardından Nebim V3 Taksitli Satış uygulaması ile ilgili farklı özelliklerle detaylı müşteri kaydı oluşturma, müşteri doğrulama sistemiyle kontrollü müşteri indirimi, müşteri görüşmelerinin kayıt altına alınması, aynı alışveriş için birden fazla kefil seçimi ve kefil sorgulaması, reyon fişlerinin kasada aynı siparişte birleştirilmesi, istihbarat anketi ve sonuçları, farklı lokasyonlardan ürün teslimatı, şüpheli alacakların tespiti, avukat ve icra takibi gibi birçok yenilik ve geliştirme Nebim uzmanları tarafından katılımcılar ile paylaşıldı.

Etkinliğin ikinci bölümünde ise; Evkur, Özşanal, Ufuk Mefruşat ve Vizyon Park - Bellezza firmalarının yetkilileri Nebim V3 Taksitli Satış uygulamasının iş süreçlerine sağladığı katkıları ve elde ettikleri verimi örneklerle katılımcılara aktardı.

Nebim V3 ile Yurt Dışı Satış Noktalarının Etkin Satış ve Stok Yönetimi

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), 11 Nisan Çarşamba günü, InterContinental İstanbul'da Yurt Dışı Açılım Toplantıları kapsamında "Hedef Dünya" etkinliğini gerçekleştirdi.

Yurt dışına açılım vizyonu, hedef ülkeler hakkında öngörülerin yeniden şekillendirildiği bu toplantıda Nebim de sponsor olarak yerini aldı.



Koton Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Yılmaz ve Penti Yönetim Kurulu Başkanı Sami Kariyo'nun konuşmacı olarak katıldığı "Patron Gözüyle Yurt Dışı Fırsatları" oturumunun açılış konuşmasını Nebim Yönetim Kurulu Üyesi Murat Demiroğlu gerçekleştirdi. Demiroğlu konuşmasında; bugün yurt dışındaki mağazalarında Nebim'i kullanan 48 marka olduğunu bu markaların 46 ülkede, 16 dilde, 1.000'in üzerinde yurt dışı mağazasında satış ve stok operasyonlarını Nebim V3 ile Türkiye'deki merkezlerinden yönettiklerini belirtti. Demiroğlu, Nebim'in yurt dışı açılımını genişletmek üzere çalışmalar yaptıklarından ve öncelikli ülkelerde yerel çözüm ortaklıklarıyla büyümeyi hedeflediklerini ve bu yönde yaptıkları çalışmalar neticesinde Rusya ve Azerbaycan'da yeni çözüm ortaklıkları yaptıklarını, Romanya, Makedonya, Sırbistan ve Arnavutluk gibi Balkan ülkelerinde de çözüm ortaklıkları çalışmalarında bulunduklarını söyledi.

Kişisel Verilerin Korunması Kanununa Uyum Süreci 7 Nisan'da Sona Erdi

7 Nisan 2016 tarihli ve 29677 sayılı Resmî Gazete'de "6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu" yayınlanmıştı. Bu Kanuna uyum için belirtilen süre 7 Nisan 2018'de sona erdi.

Öyle ki, Kanun'da belirtilen Geçici Madde 1'in 3 numaralı paragrafına göre "Bu Kanunun yayımı tarihinden önce işlenmiş olan kişisel veriler, yayımı tarihinden itibaren iki yıl içinde bu Kanun hükümlerine uygun hâle getirilir. Bu Kanun hükümlerine aykırı olduğu tespit edilen kişisel veriler derhâl silinir, yok edilir veya anonim hâle getirilir. Ancak bu Kanunun yayımı tarihinden önce hukuka uygun olarak alınmış rızalar, bir yıl içinde aksine bir irade beyanında bulunulmaması hâlinde, bu Kanuna uygun kabul edilir."

Başka bir deyişle, 7 Nisan 2016 tarihi öncesinde elde edilmiş olan verilerin Kanun ile uyumlu hale getirilmesi için son tarih 7 Nisan 2018'dir. Bu tarih sonrasında, anılan verilerin salt barındırılması fiili dahi Kanun'a muhalefet anlamına gelecektir. Bu nedenle de bu verilerin mümkün olan en kısa süre içinde Kanunla uyumlu hale getirilmesi veya silme, yok etme ya da anonim hale getirme seçeneklerinden birinin uygulanması gerekmektedir.

Kanunun öngördüğü şartları yerine getirmenizi desteklemek üzere, iş süreçlerinizi ve verilerinizi Nebim V3 yazılımınız ile yönetirken, Nebim V3'ün KVK ile ilgili aşağıdaki fonksiyonlarından yararlanmaya devam etmenizi öneririz:

Nebim V3 veri tabanında, hangi bilgilerin firmanız tarafından kişisel veri kayıt alanı olarak kullanıldığının tanımlanması.

Müşteriden onay alınması, onay verilmeyen durumda kişisel veri olarak tanımlanmış sahaların pasif edilmesi.

Onay alınmış veri üzerinde değişiklik yapıldığında müşteriden tekrar onay alınabilmesi.

Müşteriden SMS, matbu form ve yazıcı çıktısı ile onay alınabilmesi.

Mağazada alınan onayların merkezde kontrol edilip ikinci onay ile aktif edilebilmesi.



Nebim LinkedIn, Facebook, Blog ve Youtube Kanalları ile Sosyal Medyada ilgi Görmeye Devam Ediyor

Nebim LinkedIn, Facebook ve blog sayfalarını, tüm Nebim Çözüm Ortaklarına ve kullanıcılarına, Nebim'e ilişkin tüm haberleri, gelişmeleri ve üretilen yenilikleri yakından takip etme imkanı veriyor.

Nebim Youtube kanalının sunduğu zengin videolar ile, Nebim seminerleri, etkinlikleri ve ürün içerik videoları izlenebiliyor.

Siz de Nebim'in LinkedIn, Facebook, Blog ve Youtube sayfalarını takip ederek tüm yeniliklerden anında haberdar olabilirsiniz.



 /NebimYazilim



 /NebimYazilim



 /blog



 /NebimYazilim

Nebim, Türkiye Çapında KOBİ Seminerleri Düzenliyor



Nebim, çözüm ortakları ile birlikte, Türkiye'yi adım adım gezerek, KOBİ'lere yönelik seminerler düzenliyor.

Bu seminerlerde Nebim; toptancı, perakendeci ve üretici KOBİ'lerin işlerini daha kolay ve hızlı yapabilecekleri ticarî ve mağazacılık yazılımı Nebim V3'ü tanıtırken, aynı zamanda katılımcıları e-fatura ve Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz entegrasyonu gibi güncel e-devlet mevzuatı konusunda da bilgilendiriyor.

Katılımcılar; Nebim V3 yazılımı sayesinde, mağazalarında satışlarını nasıl daha hızlı yapacaklarını, stoklarını ve siparişlerini nasıl daha kolay yöneteceklerini, borç ve alacaklarını nasıl daha iyi takip edeceklerini, YN ÖKC, KVK, ETK, e-Arşiv, e-İrsaliye gibi mevzuat değişiklikleri ile ilgili güncel bilgileri keşfediyorlar.

Yoğun ilgi gören Nebim seminerleri, Türkiye çapında gerçekleştirilmeye devam ediyor.



Kayseri



Van



Konya



Diyarbakır



Elazığ



Denizli



Samsun



Eskişehir



Trabzon



Bursa





Nebim Planet 2017 Etkinliğinde Nebim V3 Ürün Ailesine Katılan Yeni Çözümler Tanıtıldı

Nebim Planet 2017 Etkinliđi Yaklaşık 400 Kişinin Katılımı İle Gerçekleşti.

Perakendeci, toptancı ve üretici firmalara yönelik ERP çözümleriyle sektörün lider yerli yazılım şirketi konumunda olan Nebim; yaklaşık 400 kişinin katıldığı Nebim Planet 2017 etkinliğini 26 Ekim 2017'de Grand Hyatt İstanbul'da gerçekleştirdi. Nebim, etkinlikte Nebim V3 ürün ailesine katılan yeni çözümleri de tanıttı.

NEBİM planet 2017

Etkinliğin açılış konuşmasını gerçekleştiren Nebim Genel Koordinatörü Sedat Taşçı; kısa bir değerlendirme yaparak kurumsal ve KOBİ segmentlerinde Nebim V3 kullanan firma sayısının yaklaşık 2.800'e ulaştığını, yurt içi dağıtım kanalını genişleterek Türkiye çapında 70+ çözüm ortağına ulaştıklarına belirtti. Ayrıca yurt dışı çözüm ortaklıklarını verdikleri önemden bahseden Taşçı, Rusya, Azerbaycan ve Romanya'da yeni çözüm ortaklıkları yaptıklarını dile getirdi. Nebim V3'ü kullanan önemli markalara da değinen Taşçı; Nebim V3 Verimlilik Ölçümü çalışmaları ile firmaların verimliliklerini artırmaya devam ettiklerini belirtti.

Nebim V3 Ürün Ailesine Katılan Yeni Çözümler

Taşçı'nın ardından söz alan Nebim Yönetim Kurulu Üyesi Murat Demiroğlu, Perakende sektörüne ilişkin değerlendirmesinin ardından Nebim V3 ürün ailesine yeni katılan, Nebim V3 Guided Sales, Power BI ile mobil cihazlar üzerinde Nebim İş Zekâsı ve Nebim V3 offline POS çözümlerinden bahsetti.



Sedat Taşçı
Nebim,
Genel Koordinatörü



Murat Demiroğlu
Nebim,
Yönetim Kurulu Üyesi

Nebim V3 Guided Sales: Mağaza satış danışmanlarının kullanımına yönelik geliştirilen; mağazada satış kayıplarının azaltılması, toplam cironun artırılması ve müşteri deneyiminin ve müşteri memnuniyetinin artırılması amaçlarını güden Nebim V3 Guided Sales ve ürün öneri motoru uygulamasını Nebim İş Analisti Özgür Dener, iPhone üzerinden canlı bir demo yaparak katılımcılara canlı olarak örneklerle anlattı.



Power BI ile mobil cihazlar üzerinde Nebim İş Zekâsı: Nebim İş Zekâsı ve Veri Ambarı Yazılım Mimarı Cem Üney, Power BI ile ilgili genel bilgiler verdikten sonra iPhone ve iPad üzerinden katılımcılara canlı demo yaparak örnek analizler gösterdi.



Nebim V3 Offline POS: Nebim Pazarlama Müdürü Abdullah Bekmezci sunumunda online, yurt dışı mağaza ve bağlı şirketler için offline ve yeni geliştirilen Nebim V3 offline modellerinin özelliklerinden ve çalışma prensiplerinden bahsetti.



YN ÖKC, e-Fatura, e-Arşiv, ve e-İrsaliye Mevzuat Yenilikleri

Etkinliğin ilk bölümünün sonunda PwC'den Sibel Öztürk mevzuat yeniliklerinden bahsetmek üzere sahneye davet edildi. Öztürk, katılımcılar ile e-İrsaliye, e-Arşiv kapsam değişikliği, YN ÖKC ve SGK e-Fatura uygulama süreçlerinin detaylarını paylaştı.





Koton'da Nebim V3

Etkinliğin ikinci bölümü Koton IT Direktöre Orkun Süer'in sunumu ile başladı. Süer, Nebim V3 ERP'yi tercih etme sebeplerini, bu tercihin firmalarına kazandırdıklarını ve Koton'da Nebim V3 uyarlama ve geçiş sürecinin detaylarını katılımcılar ile paylaştı.



AKG'de Nebim V3

Süer'in ardından Anadolu Kültürel Girişimcilik (AKG) firması Satış ve Pazarlamadan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Barış Üstünkaya bir sunum gerçekleştirdi. Müze mağazacılığı, Topkapı Sarayı müze kafeteryası, İstanbul ve İzmir Ges mağazası, Pamukkale antik havuz bilet satışları, takı-mücevher satışları, hediyelik eşya ve otomatlar gibi farklı birçok iş sürecini Nebim V3 ile nasıl yönettiklerini katılımcılar ile paylaştı.



Nebim V3 Kasım 2017 (Ver 17.10) Yenilikleri

Nebim V3'ün Kasım 2017 versiyonu ile yayınlanacak yeniliklerin öne çıkan başlıklarını Nebim İş Analistleri Özge Üney ve Özgür Dener birlikte katılımcılar ile paylaştılar. Üney ve Dener, Self servis İK, acente performans yönetimi, dijital kanallar için stok yönetimi ve N11 entegrasyonu gibi önemli yeniliklerin detaylarına değindi.



Nebim V3 Finans ve Üretim Yenilikleri

Nebim İş Geliştirme Yöneticisi ve Üretim Proje Müdürü Yılmaz Akgül, Nebim V3 e-Mutabakat, MT940 Elektronik Banka Ekstresi ve Üretim yenilikleriyle ilgili detayları katılımcılar ile paylaştı.



Nebim V3 Planlama ve Bütçe Yenilikleri

Yılmaz Akgül'ün ardından söz alan Nebim CPM Ürün Yöneticisi Meral Güngör, katılımcılara Nebim V3 Merchandise Planlama ve Range Plan ile ilgili bilgiler verdiği sunumunda, Nebim V3 Bütçe Yönetiminin detaylı demosunu da yaptı.



Nebim V3 Taksitli Satış ve Optik Yenilikleri

Etkinlikte son olarak söz alan Nebim İş Geliştirme Yöneticisi Tolga Toy ise, Nebim V3 Taksitli Perakende Satış yenilikleri ve Optik sektörüne yönelik özellikle Ürün Takip Sistemi (ÜTS) hakkındaki detayları katılımcılar ile paylaştı.





Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi 2018 Antalya'da Gerçekleşti



Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi 2018 Antalya'da Gerçekleşti

Nebim, her yıl geleneksel olarak düzenlediği Çözüm Ortakları Zirvesi'ni bu yıl 22 – 25 Şubat tarihleri arasında yaklaşık 250 kişi katılımıyla Antalya'da Calista Luxury Resort Belek'te gerçekleştirdi.

Nebim'in 2017 değerlendirmelerinin ve 2018 hedeflerinin paylaşıldığı sunumlar ile başlayan zirvede, yazılım ve perakende sektörlerini etkileyen teknolojik trendlere, mevzuattaki yeniliklere ve Nebim V3 yol haritası kapsamında geliştirilmekte olan yeniliklere değinildi. Zirvede Nebim ailesine katılan yeni çözüm ortakları tanıtılırken, Nebim destek organizasyonu yapılanmasındaki yenilikler de katılımcılar ile paylaşıldı. Çözüm ortaklarının sektöre yönelik tecrübelerinin paylaşıldığı panellerin ve üç ayrı oturumda 12 farklı konu başlığında paralel ürün tanıtım oturumlarının yer aldığı zirve, ödül töreniyle sona erdi.



Nebim V3'e Geçişler Hızla Devam Ediyor

Zirvenin açılış konuşması Nebim Genel Koordinatörü Sedat Taşçı tarafından gerçekleştirildi. Taşçı; Ankara, İzmir, Gaziantep, Antalya ve İstanbul bölgelerinde Nebim Ailesine katılan yeni çözüm ortaklarıyla genişleyen Nebim çözüm ortağı ağı ve Nebim'in 2017 yılı sonu itibarıyla farklı segmentlerde toplamda 3.000'den fazla Nebim V3 müşterisine ulaştığından bahsetti. 2018 planları ile ilgili olarak Taşçı; 2018 yılına özgü hedefleri ve eylem planlarını Nebim çözüm ortaklarına aktardı.

2018 Nebim Pazarlama Hedefleri

Nebim Pazarlama Müdürü Abdullah Bekmezci, Nebim pazarlama iletişim planlarını çözüm ortaklarına aktardı. 2018 pazarlama hedefleri ile sunumuna başlayan Bekmezci; 2018 yılında gerçekleştirilecek etkinlik ve seminerler, dahil olunacak fuarlar ve organizasyonlar hakkında bilgi verirken, Mart, Nisan ve Mayıs aylarında Anadolu'da 20'den fazla ilde gerçekleştirilmesi planlanan kobi seminerlerinin lokasyon ve içerik bilgilerini katılımcılar ile paylaştı.



Bekmezci konuşmasını, dijital pazarlama projesi kapsamında 2017 yılı başında hayata geçirilen Sosyal Medya projesinin etkilerinden ve 2018 yılında planlanan reklam stratejisi hakkında bilgi vererek tamamladı.

Nebim V3 Yol Haritası

Zirve, Nebim iş analistlerinin sunumu ile devam etti. Nebim iş analistleri, Özge Üney ve Özgür Dener, Nebim V3'ün 2018 yol haritasında yer alan ve Nisan ve Kasım versiyonları ile yayınlanması planlanan yeni uygulamalarla ilgili detayları Nebim çözüm ortakları ile paylaştılar. Özge Üney ve Özgür Dener'in değindikleri Nebim V3 yenilikleri arasında; e-İrsaliye uygulamaları, fatura sonrası sevkiyat süreçlerinin desteklenmesi, perakende satışların sevkiyat analizi ve sevkiyat planlama süreçleri, taksitli perakende satışta evrak takibi, taksitli satış istihbarat anketi yenilikleri ve optik sektörüne yönelik geliştirmeler yer aldı.

Nebim Dağıtım Kanalı Destek Organizasyonu ve Destek Süreçleri

Nebim Destek Müdürü İlhan Yalçın ve Nebim Çözüm Ortakları Proje Destek Müdürü Doğu Saraçoğlu, Çözüm Ortaklarına verilen destek süreçlerinin içeriğini, destek ekibinin organizasyonunu ve gelişen destek anlayışını anlatarak sunumuna başladı. Yalçın ve Saraçoğlu, müşteri memnuniyeti için öngörülen prensipler, case yönetim süreçleri, destek sürecinde dikkat edilmesi gereken noktalar, Nebim destek ekibini ve görevlerini tanıttı. Yalçın ve Saraçoğlu, 2018 yılı içinde Nebim destek operasyonunun gelişmeye devam edeceğini ve yüksek çözüm ortağı ve yüksek müşteri memnuniyeti sağlamayı hedeflediklerini söyledi.

Yeni Uygulama Talepleri ve Değerlendirme Süreçleri

İş Geliştirme ve Üretim Proje Müdürü Yılmaz Akgül ve İş Geliştirme Yöneticisi Cem Yalçın yeni uygulama talep ve değerlendirme süreçleri hakkında katılımcılara bilgi verdi. Akgül, özellikle 2018 yılında satış fırsatı yaratacak önemli uygulamaları katılımcılarla paylaştı.



Eğitim ve Verimlilik Çalışmaları Verim Artırmaya Devam Ediyor

Nebim Verimlilik Müdürü Onur Kolsuz ve Eğitim Müdürü Serdar Şeremet; NebimExtra uygulaması üzerinden gerçekleştirilen Nebim Verimlilik Ölçümü anketlerinin önemine, getirilerine, yenilenen anket içeriğine ve ölçüm sonrası raporlama sürecine dair detayları katılımcılarla paylaştılar.

Bugüne kadar yapılan verimlilik çalışmaları kapsamında firmalarda sağlanan verim artışına ilişkin önemli konuların "verimlilik artışında önerilen konular" başlığı altında videolar haline getirildiğini ve Nebim Akademi eğitim portalinde yayınlandığını belirten Kolsuz, verimliliği artırmak için önemli olduğunu düşündükleri bu önemli videoları izleyerek videoda bahsedilen konularla ilgili firmalarda hızlı bir şekilde verim artışı sağlanabileceğini söyledi.

Onur Kolsuz'un ardından söz alan Eğitim Müdürü Serdar Şeremet, Nebim'in eğitim portaline olan Nebim Akademi'de geldikleri son durumdan ve düzenlenen eğitimlerden bahsetti.



Çözüm Ortakları Deneyimlerini Paylaştı

Nebim Genel Koordinatörü Sedat Taşçı'nın moderatörlüğünde gerçekleşen panellerde söz alan Ali Koç (Beyazpınar), Ali Öztürk (Turkuaz) Gül Yalçın Çevik (NBM), Kadir Gülyüz (Birikim), Murat Çaydan (Mayatek), Reslen Eroğlu (Detay), Serhat Duras (Verimsoft) ve Uğur Gündüz (UTS) bölgelerindeki gelişmeleri, pazar durumunu ve proje deneyimlerini katılımcılar ile paylaştı.

Ödüller Sahiplerini Buldu

Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi 2018 bu yıl her yıl olduğu gibi ödül töreni ile sonlandı. 2017 yılı değerlendirilerek planlanan ve dört kategoride ödülleri verildiği törende, Nebim Çözüm Ortakları plaketteğini Nebim icra kurulu üyelerinden ve çözüm ortakları yöneticilerinden aldılar.



Paralel Oturumlar ile Nebim V3 Ürün Tanıtımları Gerçekleşti

Zirvede, ana oturumların ardından üç ayrı salonda paralel oturumlar gerçekleştirildi. Nebim V3 Üretim, Guided Sales ve Ürün Öneri Motoru, Veri Ambarı ve İş Zekâsı, Bütçe yönetimi, Optik Çözümleri, Taksitli Satış Çözümleri, Kobilerde hızlı kurulum, Nebim Akademi ve Verimlilik Uygulamaları, Self Servis IK, e-Mutabakat, MT940 Entegrasyonu, Veri Al/Gönder ve Offline POS konularında gerçekleştirilen paralel oturumlarda katılımcılar Nebim V3 Uzmanlarından ürünler hakkında detaylı bilgi aldı.

Ödül Kategorileri:

- Türkiye En Yüksek Ciro
- Türkiye En Yüksek İkinci Ciro
- Türkiye En Yüksek Üçüncü Ciro
- En İyi Performans Ödülü
- En İyi NebimExtra Performans Ödülü
- En İyi Satış Performansı (Başlangıç Sürüm) Ödülü



Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi 2018





Genişleyen Fonksiyonlarla Veriminize Verim, Gücünüze Güç Katın...

Değerli Nebim dostları,

Yepyeni uygulamalar ile sürekli verimliliği artırıcı şekilde ilerlemeye devam ediyoruz. 70'in üzerinde Çözüm ortağımız ile birlikte 550'yi aşkın insan kaynağı ile hizmetlerimize devam etmekteyiz. Farklı sektörlerde ve segmentte Nebim V3 ile iş birliği oluşturduğumuz firma sayısı 3.200'ü aşmıştır. İnsan kaynağı yatırımımız sürekli gelişerek devam etmekte, verimliliği artmaktadır.

Son birkaç yıldır devletin regülasyonları ile birçok alanda yenilemeler gelişmeler sağlanmıştır. E-fatura, E-defter ile başlayan süreçler E-arşiv ve Yeni nesil ÖKC ile devam etmiştir. Bu sene itibarı ile Yeni Nesil ÖKC'nin tüm segmentlerde yaygınlaşması için güncellenen tebliğ ile tekrar ilan edilmiştir. Ayrıca 01.01.2019 itibarı ile de e-irsaliye gibi uygulamaları da işaret ederek gelişimlere devam edileceği görülmüştür. Bu uygulamalar hem merkezlerde evrak baskı

optimizasyonları hız sağlamış hem de mağaza kasalarında hızlı işlem yapabilmeyi, kağıtsız ortamı ve bilgi giriş kalitesini daha üst noktalara taşımış oldu. Bu süreçleri kendi içinde sürekli yeniliyor ve verimliliği artırıyoruz. Ayrıca yine iş hayatına giren izinli pazarlama standartlarının devamında KVKK, kişisel verilerin korunma kanunu da verilerin doğru ve kurallara uygun saklanması için belli süreçler getirmiştir. Bu fonksiyonlar Nebim V3'ün versiyonları ile sürekli gelişmekte ve firmaların verimliliklerini artırmaktadır.

Nebim V3'ün yeni versiyonları ile birlikte sürekli yeni fonksiyonlar gelmekte ve modüller de oluşmaktadır. Bu bilgileri ve know-how'ı paylaşmak için Nebim kullanıcıları ile sürekli iletişim halinde olmaya devam ediyoruz. Nebim Akademi portalinde yüzlerce video ve eğitici materyal ile kullanıcılarımızın yanında yer alıyoruz. Kanuni zorunluluklarla ilgili konularda da onlarca video ile kullanıcıları eğitmeye ve bilgilendirmeye devam ediyoruz. Nebim Akademi portalı aynı zamanda kendi personelimiz ve çözüm ortakları personelleri için güncellenmek ve devamlı yeni konuları takip etmek, eğitimini almak açısından da önemli bir rol oynamaktadır. Ayrıca Nebim V3 bilen insan kaynağının artırılması için Akademik eğitimler ile birçok üniversite ve eğitim kurumunda çalışmalar yapıyoruz.

Birçok sektörün öncelikli ve önemli ihtiyaçlarını parametrik olarak barındıran Nebim V3 ERP, uzmanlaştığımız sektörlerde en kapsamlı ve en hızlı uyarlanabilen ERP özelliğini koruyarak, aynı zamanda en fonksiyonel POS uygulaması özelliği ile 4 farklı sürüm ile piyasaya sunmaya devam ediyoruz. Nebim V3, sürüm esnekliği ve yapısı sayesinde değişik segmentteki firmalara hitap edebiliyoruz. Sektörel olarak baktığımız zaman, hazır giyim, ayakkabı ve spor, ev tekstili (çeyiz), halı, mobilya, elektronik, optik, hediyeelik eşya, aksesuar ve farklı birçok ticari alanda Nebim V3 ile hızla ilerliyoruz.

Nebim V3 ile farklı segmentlerde 3.200'ü aşkın firma ile iş birliğine girmiş durumdayız.

Gerek kurumsal ve gerek kobi segmenti için tasarlanmış olan Nebim V3 sürümleri, firmanın yapısına uygun uyarlama metodolojileri ile en hızlı ve verimli şekilde uygulanmaktadır. Nebim V3'ün en fonksiyonel POS programı olma özelliğinden ötürü bazı uluslararası şirketlerin ana ERP'si yurt dışına bağlı



Sedat Taşçı
Nebim, Genel Koordinatörü

olsa da POS uygulamasında Nebim V3'ü tercih etmektedir. Nebim V3'ün yeni versiyonları ile de birçok yeni fonksiyon kullanıcıların beğenisini almaktadır. Bu fonksiyonların her geçen gün daha fazla kullanılması için sürekli çalışmalar yapmaktayız.

Son bir yıl içinde de birçok önemli iş birliğine imza atarak Nebim V3 etkinliğimizi ve verimliliğimiz sürekli artırmaktayız. Hazır giyim sektörüne baktığımızda, ACCORT, AKER, DERİSHOW, FİMKA, FK, GIZIA, HUMMEL, JIMMY KEY, KIRCILAR, KOTON, MARKAFONİ, OLEG CASSINI, PİSERRO, RAYS, SAMURAY SPOR, SARI ETİKET, TRABZONSPOR, TWIGY gibi birçok değerli marka ile de iş birliklerimizi artırıyoruz. Ayakkabı ve Deri grubuna baktığımızda BUENO Ayakkabı, CHN Ayakkabı, DİVAS Deri, ENES AYAKKABI, KIRCILAR, ÖZÖZLER, POLETTO Ayakkabı gibi birçok değerli firma ile de iş birliği sağladık.

Çok katlı mağazacılık, Çeyiz grubuna baktığımızda; BURSA İPEK ÇEVİZ, EV CENTER, İSTANBUL AVM, İŞBİR YATAK, GÜNDOĞDU MOBİLYA, MERİNOS, NŞA, ÖĞRETMENLER MOBİLYA, ÖZSAĞLAMLAR, SALI PAZARI, SERİNCE, SHUEV, ŞENPAZAR, TAÇ EV gibi birçok firmayı da iş birliklerimize eklemiş olduk. Optik ve Diğer perakende sektörlerine baktığımızda; ANADOLU KÜLTÜREL GİRİŞİMCİLİK, CANGÖZ MÜZİK, EMO OPTİK, GLOBAL KİTAP, GÜNELİ EKMEK, LUZDEMİA, MERT OPTİK, MUMUSO, OPTİK MEDİKAL gibi birçok firma ile iş birliği sağladık.

Tüm bu çok değerli iş birliklerimize ilave olarak yurt dışında yayılımızın devam etmesinden dolayı heyecanlıyız. Birçok ülkede Nebim V3 ile iş birlikleri başlatmak ve ülkelerde Çözüm ortaklıkları oluşturmaktayız. Türkiye'de merkezi olan ve dünyanın farklı ülkelerinde kendi mağazalarını açan birçok markanın mağazasında Nebim V3 programı kullanılmaktadır. Kendi dilinde ve kasada gerektiğinde yasal printer'lara ile entegre şekilde işlem yapmaktadır. Ayrıca Türkiye'de birçok markanın farklı ülkelerde frenchise'larına V3 verilmeye başlanmıştır. İlave olarak ülkelerde çözüm ortakları yapımızı geliştirerek ülkedeki yerel firmalara V3 vermekteyiz. Azerbaycan'da ALİYEVA LALEZAR İSMAYİL QIZI, BEST BRANDS, MONDITEX, PIERRE CARDIN MMC, SETEX. Güney Afrika'da NOORS WHOSALES JOBBERS. Katar'da UR INTERNATIONAL GROUP gibi firmalar ile iş birliğini başlamış olduk. Yurt dışında yayılımızı devam ediyor, ROMANYA, MAKEDONYA, SUUDİ ARABİSTAN başta olmak üzere çözüm ortaklığı yapısını geliştiriyoruz. Ve bu iş birliklerinin dışında birçok sektörde ve değişik segmentte, sektörel ve ticari toptan firma ile iş birlikleri sağladık.

Son bir yıl için Çözüm ortaklığı yapımızı, yaygınlığımız artırmak ve Nebim V3 kullanıcılarına daha iyi hizmetler sunabilmek için 55 olan çözüm ortağı sayımızı 70'in üzerine çıkarmış olduk. Ayrıca 2018 başı itibari ile Türkiye çapında 20'in üzerinde ilde seminer yapmak üzere aktiviteler yapmaya devam

ediyoruz. Bu etkinliklerde birçok firma ile buluşarak Nebim V3'ün verim arttırıcı fonksiyonları hakkında bilgilendirmeler yaparak iş birlikleri sağlıyoruz. Birçok noktada Nebim Çözüm Ortaklarımızın verimliliği her geçen daha da artması için dağıtım kanalına destek veren operasyon ekiplerimiz de sürekli güçlenmektedir. Bu sayede tüm Türkiye çapında firmalarda yerinde destek kalitesini daha da artırmış olduk. Bu yapılanma sürekli gelişmekte ve her geçen gün iş birliği içinde olduğumuz firmalara daha yakın olmaktayız. Birçok uyarlama projesinden edinilmiş tecrübeler çözüm ortakları ile birlikte tüm iş birliklerimize ulaştırılmaktadır. NebimExtra hizmet portalimiz sayesinde tüm Nebim kullanıcılarından isteklerini online olarak alabiliyor, izliyor ve öncelikler oluşturabiliyoruz. Bu nedenle tüm kullanıcılarımıza çözüm ortaklarımız ile birlikte yakın ve aynı çalışma şekli ile işlemleri yürütebiliyoruz. Gelişen eğitim ve sertifikasyon sistemimiz ile de çözüm ortaklarımız ile sürekli senkronize durumda kalmaktayız. Her dönemimizin vazgeçilmez çalışmalarından olan Nebim Verimlilik ölçümü sistemi de kendi içinde sürekli gelişmektedir. Yeni sorular, videolar ve yönlendirmeler ile kullanıcılarımızın verimliliğini daha yukarılara taşıyoruz. Genel verimlilik çalışmalarının yanında, bölümler ve departmanlar olarak ayrı ayrı ölçümler yaparak iyileştirmeler de yapılabiliyor. Örneğin sadece finans alanındaki konular için Verimlilik ölçümü çalışmaları yapılabiliyor. Bu konuda çok önemli başarı öyküleri oluşturmaktayız. Bunu daha da yaygınlaştırmayı hedeflemekteyiz.

2011'den itibaren gelişen ve oturan Nebim V3 yapısı artık yepyeni fonksiyonlar ile kullanıcıların verimliliklerini üst düzeye çıkarmaktadır. Yeni uygulamalar arasında yer alan özellikle mağazalarda satış danışmalarına destek olacak ve sepet büyüklüğünü artırmayı hedeflediğimiz Nebim V3 Guided Sales uygulanmaya başladı ve hızla yayılmaktadır. Satış danışmanlarının büyük yardımcısı olan bu uygulama telefon ve tabletlerde kullanılmaktadır. Bu uygulamanın zaman içinde tüm satış danışmanlarının standart ve aktif kullanacağı bir duruma geleceğini öngörmekteyiz. Diğer taraftan Nebim V3 İş Zekası Power BI altyapısı ile beraber hızla kullanımı yaygınlaşmıştır. Hazır dashboard'lar raporlar sayesinde birkaç günlük çalışmalarla firmalar bu verimliliği hızla yakalayabilmişlerdir. Power BI lisansının kiralama opsiyonu ile maliyeti düşük bir ortam oluşturmakta, firmaların verimliliklerini artırmaktadır. Sürekli artan iş birliklerimiz ile ilave gelen taleplerle Nebim V3 sürekli gelişmektedir. Güven, diyalog ve odaklanma, iş birliğimizde verimi daha da üst seviyelere taşımaktadır. Kendi sektörlerinde öncü markaların değerli yöneticilerin yorumları ve destekleri için de bizler de teşekkür ederiz.

İş birlikleri ve desteklerinden ötürü tüm Nebim kullanıcılarına, Çözüm Ortaklarımıza teşekkür ederiz.

Sevgi ve saygılarımla...



İnsan Kaynağı ve Teknoloji Yatırımı, Büyümenin Anahtarı

Yapılan araştırmalarda dünyadaki en gelişmiş ve kârlı firmaların iki kaynağı çok iyi kullandığını ortaya koyuyor. İnsan kaynağı ve teknoloji. Her iki konuda da doğru bir ekip oluşturmak, doğru yatırımları yapmak çok önemli. Eğitim süreçlerini belirleyip en yüksek teknolojiyi kullanmak hız ve verimliliği artırıyor.

Rekabetin çok arttığı günümüz koşullarında sürecin gerisinde kalan, içinde bulundukları sektörün değişim ve ihtiyaçlarına göre yapılamayan firmalar ciddi zorluklar yaşıyorlar. Özellikle son dönemde e-Devlet standartları ile birlikte daha da hız kazanan bir değişim rüzgarının içindeyiz. En büyük faydanın bu süreci müşterilerimiz ve iş ortaklarımızla paylaşmak olduğuna inandığımızdan, Türkiye genelinde bir seminer süreci başlattık. Bu süreçte her ilde bir seminer

düzenliyor ve perakende sektörünün yenilikleri, e-Devlet uygulamalarının son durumu, alınabilecek hizmetlerin çeşitliliği konularında kapsamlı bilgileri paylaşıyoruz. Aynı zamanda iş ortaklarımızın ve müşterilerimizin istek ve taleplerini not ediyoruz.

Kayseri ve Van illerimizde çok başarılı organizasyonlar yaptık. Önümüzdeki birkaç ay içinde sırasıyla Konya, Eskişehir, Samsun ve Trabzon seminerlerini organize etmiş olacağız. Bu hedefle yılın ilk yarısına kadar tüm Türkiye'de toplantılarımızı bitirmiş olacağız.

Nebim V3'ün teknolojik altyapısı ve e-Devlet süreçlerindeki gücüyle 2017 yılı içinde Ankara bölge olarak %40 bir büyüme yakaladık.

Birçok ilde yeni müşterilerimiz ve kurumsal projelerimizi başarıyla tamamladık. Proje ve destek hizmetlerinin sürdürülebilir ve kaliteli olması açısından yeni bir çalışma başlatarak, iş ortağı olmayan illerimizde yeni iş ortakları bulmak için bir çalışma başlattık. İlk etapta Kars, Erzurum, Erzincan, Sivas, Afyon, Bolu, Bartın, Karabük ve Kırıkkale illerinde konularında uzman firmalarla görüşerek çok başarılı bir süreç yaşadık. Mayıs ayı sonuna kadar sözleşmelerimizi imzalayarak eğitim süreçlerine hızla başlayacağız.

Nebim V3'ün sektördeki gücü, aramıza katılan yeni iş ortakları ve bilgi birikimimizle 2018 yılında da ciddi bir büyüme bekliyoruz. Bütün bu çalışmaları yaparken tüm yatırımlarımızı insan kaynağına ve teknolojiye yaptığımızı, yaşadığımız bu başarılı sürecin de kaynağının bu olduğunu belirtmek isterim.

Başarılı ve verimli bir yıl geçirmeniz dileğiyle...



Serkan Yalçın
Nebim, Ankara Bölge Koordinatörü



Teknoloji ve Yazılımlar Geleceğimizi Belirlese de Başrolde Her Zaman Bizler Olacağız

Firmanız veya kendiniz için bir karar verecekseniz, küresel değişim her işin/eylemin ölçülmesi, istatistiğinin olmasına hükmediyor. Firmalarda teknolojik değişim beklentisi en üst seviyede. Tüketme, değiştirme/eskitme algımız en üst seviyede her mecradan tetikleniyor. Bizler de bu değişimin tam ortasındayız. Teknoloji ve Yazılımlar geleceğimizi belirlese de başrolde her zaman bizler olacağız.

Anlamak, anlaşılmak, DİYALOG kurmak çok önemli bir argüman olarak karşımıza çıkmaktadır. Zamana karşı bir yarış içerisindeyiz. İşlerin çözüm kaliteleri sorgulanıyor, projelerin zorluk derecelerine göre süreleri maalesef uzuyor. Konuşmadan, anlatmadan anlaşılmayı istiyoruz, anlamadan, anlamış olmayı oynuyoruz. NEBİM V3 ERP tarafında da başarılı olmak, verim üretmek için istenilen detayın anlaşılması, işin/

projenin tarifi, sunumu hassas çalışmayı gerektiriyor. Bu nedenle konuşmak, diyalog kurmak, dinlemek, anlamak işin verimliliğini tetikleyen en önemli enstrümandır. Diyalog yoksa verimlilik de olamaz. Önce dinlemeliyiz ki başaralım. Diyalog bizler için Altın Anahtardır.

Algı o anı yaşar. O anki başarı/başarısızlık geleceğe dönük müşteri aklında köprüler kurmasına neden olur. Algıyı en üst seviyede ve başarılı kriterinde tutmak çok kolay değildir. Müşteri her zaman en son en başarılı durumdan bir tık seviye daha yukarı taşınabildiği zaman memnun olabilir. O zaman memnuniyet algısı bugün ve gelecek için olumlu olabilir.

Maalesef müşteri hiçbir zaman tam memnun olamayacaktır. Beklentiler her gün değişim içindedir, stabil bir çalışma tatmini yoktur. Birinci vazifemizi unutmayacağız. Motivasyon biz çalışanlar için olmazsa olmaz bir hayat kaynağıdır. Takdir edilmek en güzel yaşanabilecek manevi bir duygudur. O nedenle çalışanın başarılı olabilmesinin anahtarı o kişiyi yöneten tüm yöneticilerinden geçmektedir. Peki stresin motive olmamıza ne kadar katkısı olabilir? Aslında stressiz olmak en büyük sağlık kaynağı gösterilmektedir. Hayatımızda stres yok denemez. O nedenle ofis ortamında bir miktar stres ağı yaratmak doğru olabilir.

Hayatımızı kolaylaştırdığı kadar da hızlandıran teknolojinin peşinde koşarken fark yaratmak isteyen firmaların insan hayatının en önemli kavramı olan mutluluğu çalışan insanlarına bulaştırması gerekiyor. Hayatlarının büyük bir bölümünü iş yerlerinde çalışarak geçiren çalışanların da firmaları ile duygusal bağ kurması gerekir. Finansal Başarılar, Cirolara endekslenmiş hedeflere ancak Mutlu Müşteriler, Mutlu İşveren Yöneticileri ve Mutlu Çalışanlarımız ile birlikte ulaşabiliriz.

Bir sonraki dergide buluşmak üzere.



Ahmet Coşanay
Nebim, Müşteri İlişkileri Müdürü

ACCORT® Nebim V3 projesine başlandı.

eNes® Nebim V3 projesine başlandı.

AKER Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

Ev Center Nebim V3 projesine başlandı.

AKG ANADOLU KÜLTÜRÜ BİRDİĞİDİR. Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

FEMINA Nebim V3 projesine başlandı.

ALİYEVA LALEZAR Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

FIMKAGROUP Nebim V3 projesine başlandı.

ATELIER REBUL OFFICE SPACE Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

E.K. LINGERIE Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

Berak COLLECTION By Güzem Nebim V3 projesine başlandı.

GIZIA Nebim V3 projesine başlandı.

BRANGO Nebim V3 projesine başlandı.

globalkdtap.com Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

bueno Nebim V3 projesine başlandı.

gündoğdu Nebim V3 projesine başlandı.

BURSA İPEK ÇEYİZ Nebim V3 projesine başlandı.

Güneli Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

CANGÖZ Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

HİŞİM GRUP Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

CHN Ayakkabı & Çanta Nebim V3 projesine başlandı.

hummel Nebim V3 projesine başlandı.

CINAR Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

İSTANBUL AVM Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

ÇİNİCİ Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

İsbir yatak Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

DERISHOW Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

Jeordie's COMING SOON Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

DIVA'S Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

JIMMY KEY Nebim V3 projesine başlandı.

EMOOPTİK Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.

kauhan Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.



Nebim V3 Fiili kullanıma geçildi.



Nebim V3 projesine başlandı.

Nebim Eğitim ve Sertifikasyon Programı

Nebim'in sunduğu eğitimlere katılarak Nebim V3'te uzmanlaşabilir ve bu sayede Nebim V3'ten elde ettiğiniz kazanımları artırabilirsiniz.



Eğitim ve Sertifikasyon

Kasiyerlikten Mağaza Müdürlüğüne, Ürün Yöneticiliğinden Bilgi İşlem Yöneticiliği'ne kadar birçok alanda kariyer yapmak isteyen yeni Nebim V3 kullanıcılarına ve firmalarında Nebim V3 yazılımını uzman düzeyde kullanabilmeyi ve yönetebilmeyi hedefleyen deneyimli kullanıcılara eğitimler ve sertifikasyon olanakları sağlıyoruz.

Neden Eğitim ve Sertifikasyon?

Prestijli Nebim V3 Yetkinlik Sertifikası; sertifikaya sahip olan kişilerin yetkinliklerini kanıtlamasından dolayı, sertifikayı alan kişilere ve Nebim V3 yazılımını kullanan firmalara birçok fayda sağlamaktadır:

Nebim'in Sunduğu Eğitimler

Nebim; kullanıcılarına sınıf ortamında sunduğu uygulamalı eğitimlerden, akademik kurumlarda gerçekleştirdiği eğitimlere kadar birçok farklı alanda eğitim çalışmalarında bulunmaktadır.

Nebim V3 Kullanıcı Eğitimleri

Nebim V3 yazılımı kullananlar için verimlilik artışının en önemli parçalarından birinin eğitim olduğuna inanıyoruz. Nebim V3 yazılımını sınıf ortamında genel özellikleri ile tanıtırken, uzmanlık eğitimlerinde deneyimli kullanıcıların yazılımı daha da verimli kullanabilmeleri için ihtiyaç duyacakları gelişmiş özellikleri sınıf ortamında uygulamalı olarak gösteriyoruz. Ayrıca, versiyon yenilikleri eğitimlerinde kullanıcılara Nebim V3'ün yeni versiyonları ile gelen yeni özellikleri tanıtıyoruz.

Gerçekleştirilen eğitimler sayesinde; kullanmakta olduğunuz uygulamalardan elde edeceğiniz kazanımları artıracak, yeni versiyonlarla gelen yeni uygulamalardan haberdar olacak ve Nebim V3'ü daha verimli bir şekilde kullanabileceksiniz.

Üniversite ve Lise Eğitimleri

Üniversite ve tematik liselerde verilen eğitimlerde Nebim V3 ERP uygulamaları gösterilmektedir. Ürün Yönetimi, Satın Alma, Satış ve Pazarlama, Mağazaların Yönetimi ve POS, Finansman Yönetimi, Genel Muhasebe ve İnsan Kaynakları uygulamaları tanıtılmaktadır. Bu eğitimler sonucunda yapılan sınavlarda başarılı olan öğrencilere Başarı Belgesi verilmektedir. Eğitim verilen okullara örnek olarak; Altınbaş Üniversitesi, Bilgi Üniversitesi, Haliç Üniversitesi, Konya Karatay Üniversitesi, Bağlarbaşı Pazarlama ve Perakende Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi sayılabilir.

Diğer Kurum Eğitimleri

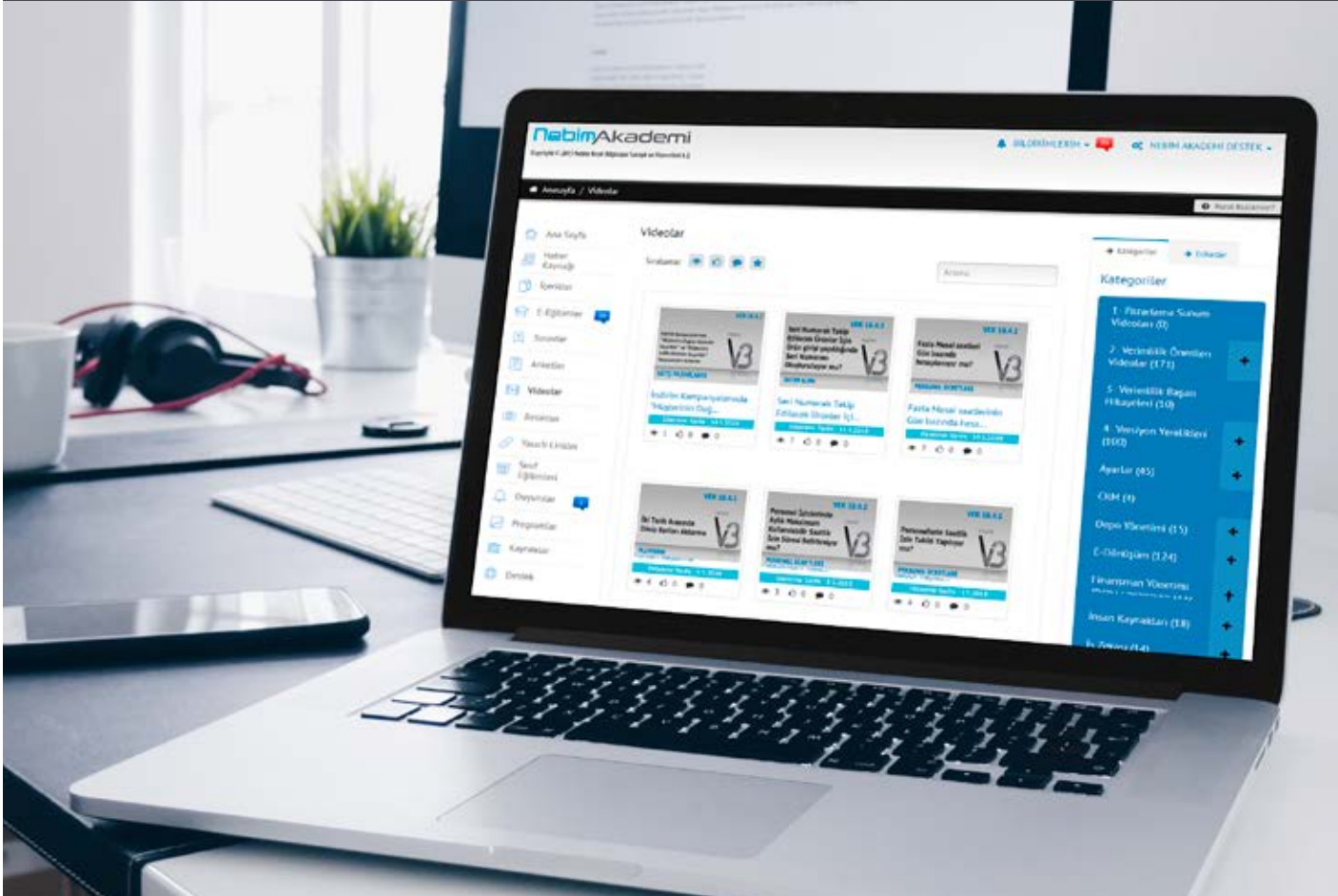
Bireysel eğitim almak isteyen kişilere; İstanbul Meslek Edindirme Kursları (İSMEK) ve İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri (İTKİB) gibi kurumlarda Nebim V3 eğitimleri verilmektedir. İSMEK İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı bir eğitim kurumudur. Bu kurumda Nebim V3 Eğitimi ve Ön Muhasebe Eğitimi olmak üzere iki farklı eğitim verilmektedir. İSMEK'te gerçekleştirilen eğitimler ücretsizdir. Nebim V3 Eğitimi'nde Nebim V3 uygulamaları anlatılmaktadır. Ön Muhasebe Eğitimi'nde ise başlangıç seviyesinden itibaren muhasebe anlatılmaktadır. Bu eğitimin uygulama kısmında ise Nebim V3 ERP programı kullanılmaktadır. İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri (İTKİB) bünyesinde de uzmanlık eğitimleri verilmektedir. Eğitim sonucunda başarılı olan kursiyerlere Nebim V3 Başarı Belgesi verilmektedir.



Nebim'in sunduğu eğitimlerin detaylarına www.nebim.com.tr/tr/egitim-takvimi Eğitim Takvimi sayfasından ulaşabilir ve kayıt olabilirsiniz.

Nebim Akademi

Nebim'in "Uzaktan Eğitim Sitesi" Nebim Akademi'de Yayınladığı Eğitsel Videoları İzleyerek Kullanıcı Verimliliğini Artırın



NebimAkademi

Kullanmakta olduğunuz NebimExtra Web sitesi kullanıcı hesaplarınız ile erişeceğiniz "Nebim Akademi" sayesinde;

Kullanıcılarınızın, Nebim V3 uygulamaları ve yeni versiyonları ile ilgili eğitsel videolara ve e-eğitilere erişmelerini sağlayın.

Kullanıcılarınızın istedikleri konularda kendilerini eğitip geliştirebilmelerini destekleyin.

Kullanıcılarınızın Nebim V3'ten elde edebilecekleri potansiyel verimliliğe ulaşmalarını teşvik edin.

En Çok İzlenen Eğitim Videoları



Nebim V3 Self Servis İnsan Kaynakları Uygulaması Kullanılıyor mu ?



Nebim V3 Pazaryeri Yönetimi (N11 Entegrasyonu)



Nebim V3 E-mutabakat uygulaması kullanılıyor mu ?



Nebim V3 Acente Performans Yönetimi



İhracat Faturasının E-Fatura Olarak Düzenlenmesi



Tax-Free Faturanın E-Fatura Olarak Düzenlenmesi



Nebim V3 Veri AI Gönder Uygulaması



MT940 Dosya Formatı ile Banka Hareketlerinin Aktarım İşlemleri



Puantaj ve Tahakkuk Hesaplamaları ve Raporları



İthalat ve Ek Maliyetlerin Muhasebe Entegrasyonu



Nebim V3 SMS (İzinli Pazarlama)



Nebim V3 BES Uygulaması



Nebim V3 Optik Süreçleri



Mağaza Shift ve Hedef Takip Programı



Taksitli Satış Müşteri Yönetimi



Nebim V3 & Call-i Call Center Entegrasyonu

Nebim Akademi'ye; masaüstünüzdeki Web tarayıcınız ile <http://akademi.nebim.com.tr> adresinden veya Apple App Store ve Google Play'de yayınlanan Nebim Akademi uygulaması üzerinden erişin.



Nebim Verimlilik Ölçümü ile Yazılımınızdan Elde Ettiğiniz Kazanımları Artırın



Nebim Verimlilik

Nebim V3 uzmanlarının sizin anahtar kullanıcılarınız ile birlikte firmanızda gerçekleştirecekleri, Nebim tarafından hazırlanan standart anket sorularına dayalı “Nebim Verimlilik Ölçümü” sayesinde:

Kullandığınız Nebim V3 uygulamalarından elde ettiğiniz verimin rakamlarla ölçülmesini ve potansiyel verim ile karşılaştırılarak size raporlanmasını sağlayın.

Kullandığınız uygulamalar ile ilgili süreç optimizasyonu, rapor geliştirme veya kullanıcı eğitimi ihtiyaçlarınızı belirleyin

Nebim V3 kullanıcılarının programları hangi ölçüde ne kadar verimli kullandıklarını, neleri yapamadıklarını ve neleri yapmak istediklerini tespit ederek, Nebim ile birlikte, varsa kullanıcılarınızın hatalarını düzeltmeye ve eksiklikleri zamanında gidermeye yönelik adımlar atılmasını planlayın.

Nebim Verimlilik Ölçümünü takip edecek verimlilik artırıcı çalışmalarını projelendirerek, elde edeceğiniz yeni kazanımları ve sağlanacak verim artışını, daha sonra tekrarlanacak verimlilik ölçümleriyle takip edin.



Nebim V3 ile ilgili Önerilen Verimlilik Videolarını izleyin
<http://akademi.nebim.com.tr/Video/List?categoryId=1588>

Nebim Versiyon Güncelleme ve Destek Hizmetleri

“NebimExtra versiyon güncelleme, bakım ve destek anlaşması” sayesinde, lisansladığınız Nebim V3 yazılımının güncel versiyonlarını elde edin, isteklerinize ve sorularınıza İnternet üzerinden ya da firmanızda bire bir destek alın ve Nebim V3 sayesinde elde ettiğiniz verimliliği artırarak rekabette bir adım önde kalın.



NebimExtra

Nebim V3'ün Yeni Versiyonları ve Güncellemeleriyle Verim ve Kârlılıkta Süreklilik Kazanın

NebimExtra anlaşması kapsamında, ilave bir lisans ücreti ödmeden, daha önce lisansladığınız Nebim V3 uygulamalarının ortalama yılda iki kez yayınlanan versiyonlarına ve gerek oldukça yayınlanan güncellemelerine (Hotfix) erişin.

Nebim V3'e Yeni Eklenen ve Zenginleştirilen Standart Raporları Kendi Nebim V3'ünüze Ekleyerek İş Süreçlerinizi Daha İyi Ölçün

Nebim'in standart Nebim V3 rapor tasarımlarında ve sorgularında yaptığı içerik ve performans optimizasyonlarını ve geliştirdiği yeni rapor tasarımlarını, yeni Nebim V3 versiyonlarının yayınlanmalarını beklemeden, NebimExtra Web sitesinden indirip kendi Nebim V3 ortamınıza yükleyerek hemen kullanıma alın ve kendi Nebim V3'ünüzdeki verinizi kullanıcılarınıza en hızlı ve optimal formatlarda sunun.

NebimExtra Web Sitesi ve Çağrı Merkezi Üzerinden İsteklerinize Hızlı Çözüm Alın

Lisansladığınız Nebim V3 uygulamalarını kullanırken karşılaşılabileceğiniz olası yazılım hatalarını ve rapor ya da yazılım geliştirme isteklerinizi, Nebim'in size atayacağı NebimExtra hesabını kullanarak İnternet üzerinden Nebim'e bildirin.

NebimExtra Web Sitesi ve Çağrı Merkezi Üzerinden İsteklerinize Hızlı Çözüm Alın

Lisansladığınız Nebim V3 uygulamalarını kullanırken karşılaşılabileceğiniz olası yazılım hatalarını ve rapor ya da yazılım geliştirme isteklerinizi, Nebim'in size atayacağı NebimExtra hesabını kullanarak İnternet üzerinden Nebim'e bildirin.

Nebim Destek Danışmanlarından Firmanızda Bire Bir Destek Alın

Uzaktan destek ile çözülemeyen acil sorunlarda, Nebim veya Nebim Çözüm Ortağı Destek Danışmanlarından kendi iş yerinizde bire bir destek alarak sorunun kısa sürede çözülmesini sağlayın.

Nebim Verimlilik Çalışmaları ile Yazılımınızdan Elde Ettiğiniz Kazanımları Artırın

Nebim V3 uzmanlarının sizin anahtar kullanıcılarınız ile birlikte firmanızda gerçekleştirecekleri, Nebim tarafından hazırlanan standart anket sorularına dayalı "Nebim Verimlilik Çalışmaları" sayesinde kullanıcılarınızın ve firmanızın verimliliğini artırın.

Nebim'in "Uzaktan Eğitim Sitesi" Nebim Akademi'de Yayınladığı Eğitsel Videoları İzleyerek Kullanıcı Verimliliğinizi Artırın

Kullanmakta olduğunuz NebimExtra Web sitesi kullanıcı hesaplarınız ile erişeceğiniz "Nebim Akademi" sayesinde; kullanıcılarınızın, Nebim V3 uygulamaları ve yeni versiyonları ile ilgili eğitsel videolara ve e-eğitilmelere erişmelerini sağlayarak istedikleri konularda kendilerini eğitip geliştirebilmelerini destekleyin ve Nebim V3'ten elde edebilecekleri potansiyel verimliliğe ulaşmalarını teşvik edin.



Daha fazla bilgi için
<http://www.nebim.com.tr/tr/nebimextra>



NIPN

Nebim zm Ortaklığı Programı

Nebim; seçkin zm Ortakları ve Yetkili Satıcılarından oluşan bir ekosistem ile firmaların Nebim czmlerinden elde ettikleri verimliliği en st dzeye ckarmaktadır. Satış ve destek konularında uzmanlık kazanmış sertifikalı danışmanlara sahip olan Nebim zm Ortakları ve Nebim Yetkili Satıcıları, yurt içinde ve yurt dışında Nebim czmlerini kullanan firmalara hizmet vermektedir.

Nebim Partner Network (NPN)

Nebim zm Ortağı Olmak İsteyenler İçin

Nebim; ekosisteminde yer alan tm czm ortakları ile birlikte ortak bir amaca, Nebim mşterilerinin memnuniyetine hizmet etmektedir. Nebim Partner Network'te (NPN) yer alan czm ortakları, ortak değerler ile ortak bir vizyonda buluşmakta, yakın bir iř birliği içerisinde calışarak Nebim czmlerini pazarlamakta, firmalardaki uyarılama projelerini yrtmekte ve fiili kullanım sonrası destek hizmetlerini sunarak firmaların Nebim czmlerinden elde ettikleri verimliliği en st dzeye ckarmaktadır.

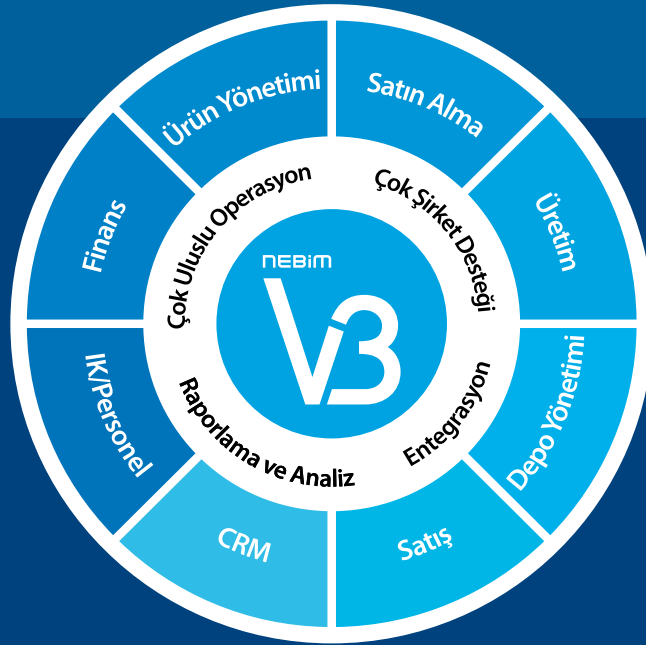


Nebim zm Ortaklığı Programına başvurmak için

www.nebim.com.tr/tr/cozum-ortagimiz-olun

Nebim V3

Perakendeci, toptancı ve üreticiler için geliştirilmiş, Türkiye'nin önde gelen yerel ERP yazılımı Nebim V3'ü daha yakından tanıyın.



Neden Nebim V3

Nebim V3 ERP sayesinde A'dan Z'ye tüm iş süreçlerinizi aynı platform üzerinde entegre bir şekilde yönetin



Kapsamlı ve Entegre

Satın almadan üretime, finans yönetiminden satışa kadar ihtiyaç duyduğunuz tüm iş süreçlerinizi, aynı platform üzerinde, baştan sona entegre bir şekilde yönetin



Değişime ve Büyümeye Açık

Modüler yapısı ve başka sistemlerle entegrasyon yetenekleri sayesinde ERP'nizi firmanızın büyümesini sağlayacak platform olarak kullanın



Hızlı ve Uyarlanabilir

Sektörünüze özel hazır fonksiyonları ve Nebim'in geliştirdiği hızlı ERP uyarlama yöntemleri sayesinde yeni projelerinizi hızla ve çeviklikle hayata geçirin

Nebim V3 Gelişmeye Devam Ediyor

Ürün Yönetimi

- Ürün Kategori Yönetimi
- Çok Boyutlu Ürün Yönetimi
- Satış Konfigüratörü (BOM)
- Sezon / Koleksiyon Takibi
- Tahsisat, Tamamlama, Transfer
- Merchandise Planlama (Kanal, Kategori, Range Plan)
- Dijital Kanallar için Stok Yönetimi
- Optik Ürün Yönetimi ve ÜTS

Satın Alma

- Satın Alma Süreç Yönetimi, ASN
- Teklifler
- Konsinye Alımlar
- İthalat
- Masraf Yönetimi
- Malzeme/Ham madde Yönetimi

Finans ve Muhasebe

- Müşteri ve Tedarikçi Yönetimi
- Banka İşlemleri ve MT940 Entegrasyonu
- e-İrsaliye, e-Fatura, e-Arşiv, e-Defter, e-Beyanname, e-Mutabakat
- Maliyetlendirme ve Maliyet Düzenleme
- Maliyet Merkezleri Yönetimi
- Bütçe Yönetimi
- Sabit Kıymetler
- TFRS

İK ve Personel Ücretleri

- İş Başvuruları ve Görüşmeleri
- İş Eğitimleri ve Testleri
- Norm Kadro
- Teşvik Primleri
- Personel İzin Planlama
- Personel Ücret Planlama
- Self Servis İK

CRM

- Müşteri Adayı ve Müşteri Yönetimi
- Müşteri Veri Kalitesi
- Segmentasyon
- Sadakat Yönetimi Sistemleri ile Entegrasyon
- Toplu Mesaj Gönderimi
- Müşteri Analizleri
- KVK Desteği

Satış

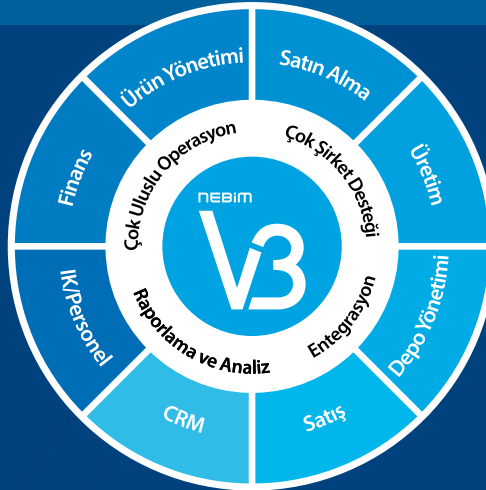
- Satış Süreç Yönetimi
- Fiyat ve İndirim Kampanyaları Yönetimi
- Satış Konfigüratörü (BOM)
- Toptan, Perakende, Bayi, Konsinye, İhracat, B2x Satış
- Online/Offline POS
- e-Fatura, e-Arşiv, YN ÖKC Entegrasyonu
- Taksitli Satış ve Sonradan Teslim (Sipariş)
- Optik Sipariş ve Satış
- Guided Sales
- Acente Performans Yönetimi

Üretim

- Üretim Planlama
- İş Emri ve Süreç Planlama
- Numune/Model Takibi
- İhtiyaç Planlama
- Operasyonda Verimlilik
- Mamul/Ham madde Kalite Kontrol

Depo Yönetimi

- Çok Depolu Envanter Yönetimi
- Depo Süreç Yönetimi
- Sayım ve Sayım Fark Eşitleme
- Ürün Birleştirme ve Ayırma
- Lojistik ve Kargo Firmaları Entegrasyonu
- Depo Mobil Uygulamaları



- Çok Dilli Arayüz
- Konsolide Raporlama
- Veri Ambarı
- Başka uygulamalar ile entegrasyona açık alt yapı
- Çok Dilli Veri Yönetimi
- İş Ortağı Yönetimi
- İş Zekası (Dashboard'lar ve Raporlar)
- Ürün Öneri Motoru
- Çoklu Para Birimi

Nebim V3'ün Nisan 2018 Versiyonu Yayınlandı (Nebim V3 Ver.18.4.1)

Nebim; Türkiye'nin önde gelen perakendeci, toptancı ve üretici markalarının tercih ettiği ERP yazılımı olan Nebim V3'ün Nisan 2018 versiyonunu kullanıcılarına sundu. Bu versiyonda; e-irsaliye desteğinden taksitli satış ve optik sektörlerine yönelik yeniliklere, zenginleşen müşteri ilişkileri fonksiyonlarından İK ve personel ücretleri yeniliklerine kadar birçok yeni uygulama ve fonksiyon yer alıyor.

Bu versiyonda sunulan yeniliklerin ve düzenlemelerin detaylı dokümantasyonu Nebim'in Web sitesindeki "**Nebim V3 Ver.18.4.1 Versiyon Yenilikleri**" sayfasında yer almakta olup, öne çıkan yenilikler aşağıda özetlenmiştir.

Nebim V3 e-İrsaliye

Gelir İdaresi Başkanlığı, elektronik belge uygulamalarının yaygınlaştırılması stratejisi çerçevesinde, "sevk irsaliyesi matbu evrak" yerine, elektronik ortamda elektronik belge (e-İrsaliye) olarak düzenlenmesi, iletilmesi, muhafaza ve ibraz edilebilmesine ilişkin düzenlemelerde bulunmuştu. Nebim V3'ün 18.4.1 versiyonu ile yayınlanan Nebim V3 e-İrsaliye uygulaması sayesinde, e-İrsaliye uygulamasına tabi olan firmaların Tebliğde belirtilen süreçlerde e-İrsaliye düzenleyebilmeleri sağlandı.

Perakende Satışta Fatura Sonrası Sevkiyat Süreçlerinin Yönetimi

Sektörde özellikle mobilya ya da beyaz eşya ürünlerinin perakende satışında, ürünlerin müşteriye teslimatının, mağazada satış esnasında fatura düzenlendikten sonra, ilerideki bir tarihte gerçekleşmesi tercih edilebiliyor. Satış anında müşteriye teslim edilmesi mümkün olmayan bu ürünler, satış anında fatura düzenlendikten sonra, merkez depolardan, dağıtım merkezlerinden veya farklı mağazalardan müşterilere sevk edilebiliyor. Ayrıca, bu tür ürünlerin peşin satış yerine taksitli (kredili / veresiye) olarak gerçekleştirilen perakende satışlarında, ürün müşteriye teslim edilmeden önce bir istihbarat süreci de yürütülüyor.

Nebim V3'ün 18.4.1 öncesindeki versiyonlarının kurulumlarında, müşterilere mağazada satış anında teslim edilmesi mümkün olmayan ürünlerin satışı söz konusu olduğunda, Nebim V3'ün Peşin Satış Siparişi ve Taksitli Satış Siparişi programları kullanılmakta ve müşteriye satış anında sipariş düzenlenerek sipariş sevk süreçleri çalıştırılmakta ve ilgili siparişin faturası daha sonra düzenlenmekteydi. Nebim V3'ün 18.4.1 versiyonu ile, faturanın satış anında düzenlenmesi ve ürünlerin müşteriye daha sonra sevk/teslim edilebilmesi desteklenmeye başlandı.

Nebim V3'ün "Perakende Satış (Peşin / Taksitli)" uygulamalarına eklenen fatura sonrası sevkiyat süreç yönetimi altyapısı sayesinde, Nebim V3 POS'ta düzenlenen peşin veya taksitli perakende satış faturası içerisindeki ürünlerin "satış teslim durumlarına" göre müşteriye hemen teslim edilebilmeleri, daha sonra farklı teslim lokasyonlarından sevk edilebilmeleri ya da teslimat şekline satış anında karar verilebilmesi sağlandı.

Perakende Satış Sevkiyat Analizi ve Sevkiyat Planlama

Nebim V3'ün 18.4.1 versiyonu kapsamında yayınlanan yeni sevkiyat analizi programı sayesinde; mağazalarda düzenlenen perakende satış siparişlerinin teslim tarihlerinin ve lokasyonlarının belirlenebilmesi ve değiştirilebilmesi sağlandı. Bu programda sevkiyat araçları; plaka, şoför, marka, model, taşıyabileceği maksimum ağırlık ve hacim bilgisi gibi detaylı araç bilgileri ile tanımlanabiliyor. Ayrıca yine bu versiyonda yayınlanan yeni sevkiyat planlama programı sayesinde; analizi tamamlanmış siparişlerin içerisindeki ürünlerin, hangi araçlar ve hangi şoförler ile gönderileceklerinin belirlenmesi, planlanan sevkiyat bilgilerine istinaden irsaliye kayıtlarının oluşturulabilmesi, oluşan irsaliyeler için kamyonu yükleme fişlerinin düzenlenebilmesi, düzenlenen kamyonu yükleme fişlerine istinaden satır bazında ürünlerin "teslim edildi/edilmedi" bilgisinin kayıt altına alınması, herhangi bir sebep ile teslim edilemeyen ürünler için iade irsaliyelerinin oluşturularak ilgili siparişlerin tekrar analiz, planlama ve sevkiyat süreçlerine dahil edilebilmeleri sağlandı.

Taksitli Perakende Satış Sözleşme ve Senet Takibi

Nebim V3'ün Taksitli Satış uygulaması kapsamına Nebim V3'ün 18.4.1 versiyonunda eklenen Perakende Satış Sözleşmesi ve Senet Takibi programları sayesinde; fatura/sipariş bazında veya her taksit için ayrı ayrı evrak takibi yapılabilmesi, satış anında oluşan evrakların mağazada seri numarası ile takip edilebilmesi, oluşan evrakların merkeze sevkiyatlarının yapılabilmesi, merkezde ya da mağazada tüm bu evraklar için sayım yapılabilmesi, vadesi gelen veya yaklaşan evrakların mağazalara sevk edilebilmeleri, müşterinin yapmış olduğu ödemelere karşılık gelen evrakların bulunup seri numaralarının okutularak müşteriye teslim edilebilmesi ve ödeme sırasında mağazada bulunmayan evrakların merkezden talep edilip daha sonra müşteriye teslim edilebilmesi sağlandı.

Taksitli Perakende Satış İstihbarat Yönetimi Yenilikleri

Nebim V3'ün İstihbarat Anketi programına Nebim V3'ün 18.4.1 versiyonunda ek özellikler eklendi. Bu ek özelliklerle sayesinde artık taksitli alışverişler için istihbarat anketlerini yapan kişiler ve bu kişileri denetleyen kişiler, Nebim V3'te "İstihbaratçı" ve "denetçi" olarak tanımlanabiliyor. Tanımlanan kişiler Nebim V3 kullanıcıları ile eşleştirilebiliyor. Adres belirterek, istihbaratçı ve denetçilerin sorumluluk alanları tanımlanabiliyor veya bu kişilerin belirtilen mağazalardan sorumlu olmaları sağlanabiliyor.

"Denetçi Anketi" kavramının Nebim V3'e eklenmesi sayesinde ayrıca, istihbaratçıların yapmış oldukları anketlerden rastgele seçilen anketlerdeki müşterilere yeniden anket yapılarak, istihbaratçıların denetlenebilmesi de sağlandı. Ayrıca, mağaza bazında minimum anket puanı belirlenebiliyor ve bu sayede batak oranı yüksek olan mağazalarda daha yüksek anket puanı ile istihbarat onayı yapılabilir. İstihbarat, denetçi ve müşteri anketlerinde, ilgili kişilerin anket puanlarını kendi yanıtları ile artırıp azaltabilmesine imkân sağlamak amacıyla, anket bölümleri bazında yetkilendirme yapılabilmesi sağlandı.

Müşteri İlişkileri SMS Yönetimi

Nebim V3'ün Müşterilere Duyurular programları ile oluşturulan SMS duyuru listelerinin Nebim V3'te yönetilen indirim kampanyaları ile ilişkilendirilmeleri, buna bağlı olarak indirim kampanyalarının ve SMS gönderimlerinin performanslarının ölçülebilmesi sağlanmış oldu. Artık, gönderilen SMS'in amacına göre, müşterinin aldığı aksiyona dayanarak, belirlenen zamanlarda tekrar SMS gönderilebiliyor. Ayrıca, SMS gönderimlerinin müşterilere iletim bilgisinin Nebim V3'te takip edilerek, ulaşmayan SMS'lerin belirlenen zamanlarda tekrar gönderilmeleri de sağlandı.

Perakende Müşteri Segmentasyonunun Servis Olarak Çalıştırılabilmesi

Nebim V3'ün Müşteri Sadakat Yönetimi uygulamasına, Nebim V3'ün 18.4.1 versiyonunda "Perakende Müşteri Segmentasyon Servisi" eklendi. Yapılan geliştirmeler sayesinde; Perakende Müşteri Segmentasyonu programında belirtilen analiz değerlerine göre Müşteri Kampanya Listesi oluşturulabilmesi, Perakende Müşteri Segmentasyonu programındaki filtrelerin kayıt edilebilmesi ve kayıt edilen filtreler kullanılarak Perakende Müşteri Segmentasyonu programının belirtilen zamanlarda bir servis olarak çalıştırılabilmesi, servis yardımı ile belirlenen zamanlarda müşteri listelerinin oluşturulması, var olan bir listenin güncellenebilmesi ya da her seferinde yeni bir listenin oluşturulabilmesi sağlandı. Örnek bir kullanım senaryosunu ele alırsak, bu yenilikler sayesinde; geçen sene yeni sezon ürünlerinden alışveriş yapmış, ama bu sene hiç alışveriş yapmamış müşteriler için bir müşteri listesinin oluşturulup, bu listenin SMS duyurularında hedef kitle olarak kullanılabilmesi ve bu listedeki müşterilerin Nebim V3'te yönetilen indirim kampanyaları ile ilişkilendirilerek kampanya başarısının ölçülebilmesi ve müşterilerin kampanya duyarlılıklarının daha iyi analiz edilebilmeleri sağlanmış oldu.

Nebim V3 POS ve Verifone EFT-POS Entegrasyonu

Nebim V3'ün 18.4.1 versiyonunda, Nebim V3 Mağaza için Verifone EFT-POS Entegrasyonu adlı yeni bir uygulama yayınlandı. Bu uygulama kapsamında; Nebim V3 POS'un POS Terminali Kart girişinde yer alan POS Modları'na "Verifone Bank Pos" seçeneği eklendi. Bu mod seçildiğinde, Nebim V3 POS'ta ödeme ekranında kredi kartı bölümünde manuel kredi kartı seçimi kaldırılarak, kredi kartı ödemesi almak için Verifone EFT-POS cihazı ile entegrasyon çalıştırılıp, yanlış kart seçimine

bağlı kullanıcı hatalarının engellenmesi ve kredi kartı bilgilerinin veri tabanına doğru bir şekilde kaydedilmesi sağlandı. Ayrıca, iade işlemlerinde işlemin Nebim V3 POS'tan başlayıp EFT-POS cihazına gönderilmesi de sağlandı.

Personel İzinlerinin Saatlik Girilebilmesi

Personel izin işlemlerinde Nebim V3'ün 18.4.1 öncesindeki versiyonlarında günlük olarak girilebilen izinlerin artık istendiğinde saatlik olarak da girilebilmesi, izinlerin bir günlük çalışma saatine ulaştığında günlük izin olarak kabul edilmesi ve ayrıca saatlik izin taleplerinin "Nebim V3 Self Servis İnsan Kaynakları" programında da girilebilmesi sağlandı.

Personel Ücret Bordrosu Yenilikleri

Nebim V3'ün Personel Ücretleri uygulamasını kullanan firmalarda personeller için hesaplanan AGİ (Asgari Geçim İndirimi) tutarları, ilgili ayın ay kapatma işlemi sonrasında hesaplanmaktaydı. Nebim V3 18.4.1 versiyonu ile birlikte, AGİ'nin bordro tahakkuku sırasında her bir hak edilen kazanç için hesaplanması sağlandı. Bununla birlikte artık ay kapatmadan düzenlenen her bordroda AGİ tutarı görülebiliyor. Ayrıca, daha önceki versiyonlarda; ücret bordrosu, tahakkuk ve puantaj ekranında fazla mesai saatleri sadece saat olarak girilebilmekteydi. Nebim V3 18.4.1 versiyonu ile birlikte; özellikle bayram tatili gibi dönemlerde ortaya çıkan fazla mesai saatlerinde gün değerlerinin girilebilmesi ve sistem tarafından normal günlük çalışma saatine göre saat hesaplamasının yapılabilmesi sağlandı.

Optik Sektöründe ÜTS'den Ürün Kartı Oluşturulması ve İrsaliyenin Alınabilmesi

Optik sektöründe çalışan firmaların, Sağlık Bakanlığı'nın yönettiği Ürün Takip Sistemi'nde (ÜTS) bekleyen alma bildirimlerinin Nebim V3'ten görüntülenebilmesi ve bu bildirimlerden satın alma irsaliyesi oluşturulabilmesi sağlandı. İrsaliye oluşturulurken, Nebim V3 ERP'de bulunmayan ürünlerin kartlarının Nebim V3'te oluşturulması da sağlandı.

Performans İyileştirmeleri

Nebim V3'ün 18.4.1 versiyonu kapsamında; veri tabanı ve uygulama katmanlarında birçok performans iyileştirmesi gerçekleştirildi. Perakende satışların muhasebe entegrasyonu işleminde ve entegre edilen fişlerin silinmesinde hem performans artışı elde edildi, hem de aynı anda yapılan işlemlerde veri tabanında ortaya çıkabilecek kilitlerin önüne geçildi. Ayrıca, sipariş veya irsaliye bazlı fatura giriş işlemlerinde çoklu seçimlerin yüksek adette olduğu durumlarda, faturaların daha kısa sürede oluşturulabilmeleri sağlandı. Veri tabanı seviyesinde yapılan performans iyileştirme çalışmaları sayesinde artık yeni Nebim V3 kurulumlarında, hareket tabloları non-clustered index yapısı yerine clustered index yapısında oluşturulacaklar. Ayrıca, Nebim V3 genelinde kullanılan form döküm sorguları revize edilerek view kullanımı yerine doğrudan transaction tablolarından sorgulama yapılması sağlandı.

NEBİM

V3

Guided Sales



Nebim V3 Guided Sales ile mağazalarınızda müşterilerinize kişiselleştirilmiş satış fırsatları sunun

iPhone, iPad ve Android için geliştirilmiş olan Nebim V3 Guided Sales uygulaması sayesinde, mağazalarda çalışan perakende satış danışmanları, firma merkezindeki Nebim V3 ERP yazılımı tarafından yönetilen ürün ve müşteri bilgilerine gerçek zamanda erişerek, mağazadaki müşterilere kişiselleştirilmiş satış fırsatları ve daha iyi bir alışveriş deneyimi sunabilirler.

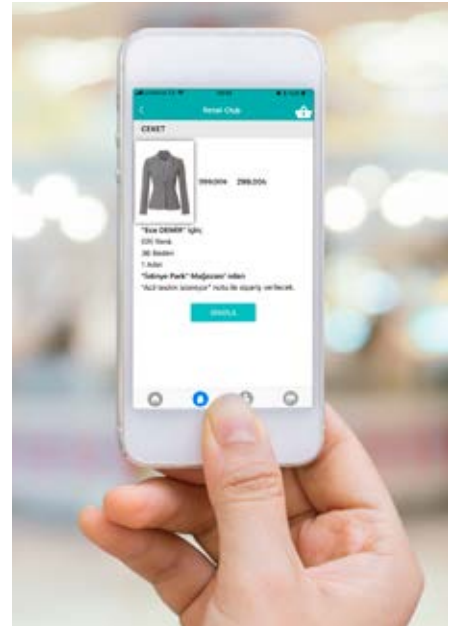
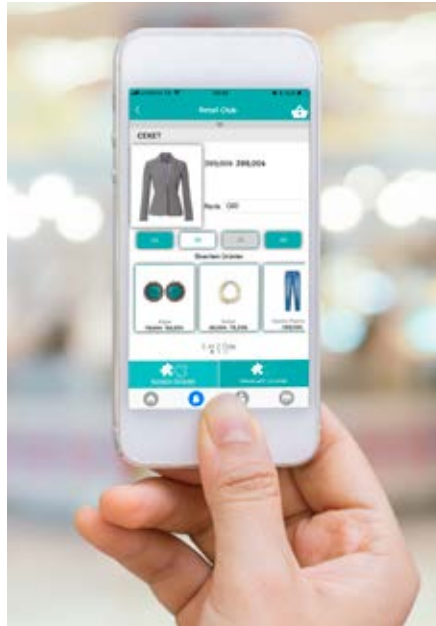
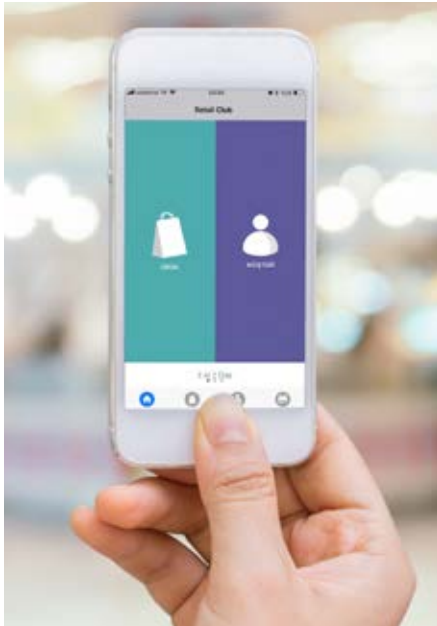


Nebim V3 Guided Sales uygulaması sayesinde;

- Satış danışmanlarının ürün/stok hakkında bilgi eksikliğinden kaynaklanan satış kayıpları azaltılır,
- Birbirini tamamlayan ürünlerin çapraz satışı ve stokta olmayan ürünlerin alternatiflerinin satışı sayesinde toplam ciro artırılır,
- Kişiselleştirilmiş satış yoluyla geliştirilen mağaza/müşteri deneyimi ve müşteri memnuniyeti artırılır.

Nebim V3 Guided Sales uygulamasının öne çıkan özellikleri:

- Ürün barkodundan kamera ile veya ürün kategorisi bazında arama yaparak lokasyon bazlı ve gerçek zamanlı envanter, varyant ve fiyat sorgulayabilirsiniz.
- Müşteri kayıtlarını, telefon veya e-posta ile sorgulayabilir, varsa müşteri kartı okutarak çağırabilir veya yeni müşteri kaydı oluşturabilirsiniz.
- Ürün ve müşteri bazlı aktif tüm indirim kampanyalarını ürün veya müşteri çağırıldığında görebilir ve uygulayabilirsiniz.
- Müşteriye özel ya da ürün bazlı ürün önerilerinde bulunabilir, incelenen ürün için veya seçilerek sepete eklenen ürünler için kombin ve alternatif ürün önerileri sunabilirsiniz.
- Müşterinin istediği ve mağazada rengi ya da bedeni olmayan ürünlerin hangi mağazalarınızda stokunun olduğunu görebilir, stokunda olan mağazalarınızdan anında sipariş olarak talepte bulunabilirsiniz.
- Sepete eklediğiniz seçilen ürünlerden reyon fişi oluşturarak Nebim V3 POS sistemine gönderilmesiyle satış işlemini kasada hızla sonlandırabilirsiniz.



NEBİM

V3

Mobil İş Zekası Power BI



Hazır Raporlar ve Dashboard'lar:

Nebim'in Microsoft ile yaptığı direkt (Tier 1) Cloud Services Provider (CSP) anlaşması kapsamında sunduğu Power BI Pro yazılım altyapısı üzerinde çalışan, sektörel deneyimini katarak geliştirdiği ve perakende sektörüne özel formüller içeren hazır raporlar ve grafikler Dashboard'lar sayesinde Nebim V3'ünüzdeki verileri hızla raporlayıp analiz edebileceğiniz, "kullanımınıza hazır" bir mobil iş zekası çözümünü, sadece günler sürecektir kısa bir uyarılama projesi sonrasında canlı kullanıma alabilirsiniz.

Üst Yönetim, Perakende Mağazalar Koordinatörü, Ürün Yöneticisi gibi farklı kullanıcı rolleri bazında tasarlanan hazır Dashboard'lar (gösterge panelleri) sayesinde kullanıcılarınızın özellikle kendi sorumlu oldukları iş süreçlerini ilgilendiren hazır raporlara ve grafiklere kolaylıkla ulaşabilmelerini sağlayabilirsiniz. Milyonlarca satırı saniyeler içerisinde raporlayabilme ve esnek filtreleme sayesinde yüksek performansta analizler yapabilirsiniz.

Ciro ve satış miktarı gibi alışlagelmiş raporlama değerlerinin yanı sıra, özellikle perakende sektöründe öne çıkan brüt marj, brüt marj %, Markup, GMROI (Gross Margin Return on Inventory), GMROF (Gross Margin Return on Footage), ortalama satış fiyatı ve sepet derinliği örnek olmak üzere, perakende sektörüne özgü değerleri analiz edebilirsiniz.

Herhangi bir KPI'nin üzerinde iken, detaya inerek buna bağlı başka KPI'ların analizlerini de hızlıca görebilirsiniz.

Nebim V3'ünüzdeki verilerin geçen yıl/bu yıl/hedef değişim yüzdelere istediğiniz filtrelerle istediğiniz kırılımlarda raporlayabilir, analizlerinize en kümülatif değerlerden başlayıp en detay verilere inebilir, ürünlerin fotoğraflarına dahi erişebilirsiniz.

Ciro, brüt marj, ortalama satış fiyatı, satış miktarı, metrekare gibi değerlerin ilişkilerini raporlayabilir, mağazalarınıza giriş yapan günlük ziyaretçi sayılarını, giriş sayıları ile ilişkilendirilmiş ciro/fatura sayısı/sepet derinliği gibi değerlerin geçen yıl ile karşılaştırmalarını analiz edebilir ve bu sayede mağazalarınızın metrekare verimliliklerini ve marka

verimliliğinizi ölçebilirsiniz.

Satış personellerinizin, satış adeti, ciro, brüt marj, fatura sayısı vb. değerlere göre satış performanslarını analiz edebilir, en iyi ve en kötü satış yapan personellerinizi görebilirsiniz. Aynı zamanda personel satışlarınızın ürün hiyerarşisine göre dağılımını analiz edebilirsiniz.

Müşterilerinizin meslek, eğitim ve yaş gruplarına göre alışveriş yapma oranlarını görebilir, alışveriş yapmayan yeni müşterilerinizi analiz edebilirsiniz.

Çalışan sayısı veya yaş ortalamasına göre çalışanlarınızın, eğitim, kıdem, yaş, cinsiyet, askerlik durumlarını analiz edebilirsiniz.

Üretim depo girişleri, üretim, ham madde ve süreç analizlerini önceki yıllar ile karşılaştırabilir, aylık girişlerin ürün kategorileri, firma ve yıl bazında dağılımlarını görebilirsiniz.

Bütçe/Hedef Karşılaştırmalı Raporlar ve Trend Analizleri:

Nebim V3 ERP'nizdeki değerleri geçen yıllar, sezonlar, aylar, haftalar gibi farklı dönemlerin verileri ile karşılaştırabilirsiniz.

Gerçekleşen değerlerinizi Nebim V3 ERP ve/veya Nebim V3 Merchandise Planlama uygulamalarında belirleyeceğiniz aylık ya da haftalık satış bütçesi, marj veya indirim hedefleri ile karşılaştırabilir ve hedefe göre geride kalan mağazaları, satış kanallarını veya ürünleri kolaylıkla belirleyebilir ve zamanında harekete geçme fırsatı bulabilirsiniz.

Verilerinizi perakende, taksitli, franchise, konsinye, ihracat, toptan, e-ticaret gibi farklı satış kanalları bazında raporlayabilir, analizlerinizde mağaza detayına inebilir, farklı satış kanallarını veya mağazaları birbirleri ile karşılaştırarak birbirlerine kıyasla daha başarılı ya da daha başarısız satış lokasyonlarınızı kolaylıkla belirleyebilirsiniz.

NEBİM

V3

Mobil İş Zekası Power BI

Mağazalarınızı analiz ederken bire bir (Like for Like) mağazalarınızı, açılması veya kapanması planlanan mağazalarınızı ve tadilatla bulunan mağazalarınızı isterseniz ayrı ayrı değerlendirebilir en iyi/en kötü satış yapan mağazalarınızı belirleyebilir ve perakende satış kanalınızın haftalık, aylık ve yıllık gerçek büyümesini ölçebilirsiniz.

Ürünlerinizi; Nebim V3 ERP'deki ürün hiyerarşiniz ile aynı yapıda raporlayabilir ya da analizlerinize özel farklı bir raporlama hiyerarşisi kullanabilirsiniz. Analizlerinizde ürün detayına inebilir, ürünlerinizi bu hiyerarşik yapılarda birbirleri ile veya benzer kategoriler ile karşılaştırabilir ve ciro, adet, brüt marj, GMROI, sepet derinliği gibi değerlere göre en iyi/en kötü ürün kategorilerinizi belirleyebilirsiniz.

Ciro, brüt marj, GMROI gibi seçeceğiniz değerleri satış lokasyonlarınızın veya ürün hiyerarşinizin farklı kırılımlarında raporlarken ve dönemsel veya hedeflere göre karşılaştırırken "trend" analizleri yaparak mağaza veya ürün performansınızın nerede azalıp nerede arttığını kolaylıkla belirleyebilirsiniz.

Grafikler ve Haritalar İçeren Dashboard'lar Sayesinde Pratik Veri Analizi:

En iyi/en kötü sıralama görselleri, trend grafikleri ve karşılaştırmalı bar grafikleri gibi görsel özellikleri kullanarak veya Pareto analizi gibi yöntemlerden yararlanarak, seçeceğiniz ciro, adet, brüt marj gibi değerlere göre en başarılı mağazalarınızı, ürün kategorilerinizi veya ürünlerinizi diğerlerinden kolaylıkla ayırt edebilirsiniz.

Nebim V3 ERP üzerinde tanımlanan mağaza lokasyon bilgilerinden yararlanarak mağazalarınızın konumlarını harita üzerinde görebilir, haritalarda istediğiniz bölgelere, şehirlere veya semtlere odaklanabilir, bütçeye ve hedefe göre geride kalmış mağazaları harita Dashboard'larının sunduğu farklı renklendirme yöntemlerinden de yararlanarak kolaylıkla belirleyebilir ve detaya inerek satış performansı ile ilgili sorunların altında yatan nedenleri analiz edebilirsiniz. Raporlarda satır ve sütunlarda yapılan otomatik renklendirmeler sayesinde ortalama değerlerden ya da planlanan hedeflerden uzak kalan mağazaları ürün

kategorilerini vb. kolaylıkla fark edebilir, filtrelerde seçebilir, bu seçimleri Nebim V3 İş Zekası'ndaki diğer Dashboard'larda da kullanabilirsiniz.

Kullanıcıların Kendi Veri Analizlerini Bilgi İşlem'den Destek Almaksızın ve Yüksek Sorgulama Hızı ile Yapabilme:

Dashboard'larda ve raporlarda yıl, ay, hafta, gün, 4-5-4 Merchandising takvimi, satış kanalı, bölge, ofis, mağaza, depo, ürün kategorileri, tedarikçi, müşteri gibi filtreler kullanarak ve çözümün sunduğu hiyerarşik filtreleme özelliklerinden yararlanarak Nebim V3'ünüzdeki veriyi istediğiniz esneklikte sorgulayabilirsiniz.

Hazırlanan raporlardan istediğiniz dizaynda Dashboard'lar oluşturabilirsiniz.

Tut, sürükle ve bırak yöntemi ile istediğiniz formatta ad-hoc raporlar hazırlayabilir, kümülatif bilgidan en alt detay bilgiye inebilir ve çok hızlı sorgulamalar yapabilirsiniz. Bu ad-hoc raporları ve filtre düzenlemelerini daha sonra tekrar kullanmak üzere ya da başka kullanıcılara kullanırtmak üzere kaydedebilirsiniz.

Nebim V3 İş Zekası'nın sunduğu tüm Dashboard'lara ve raporlara, yukarıda belirtilen filtre düzenleme ve ad-hoc rapor geliştirme özellikleri dahil olmak üzere, kullanımlarında hiçbir farklılık olmaksızın, hem masa üstünüzden, hem web tarayıcılardan, hem de mobil (tablet) cihazlardan erişebilirsiniz.

Esnek Yetkilendirme Sayesinde Kimin Hangi Veriye Erişebileceğinin Detaylı Belirlenmesi:

Hem Nebim V3 İş Zekası'nın sunduğu hazır Dashboard ve raporları, hem de kendi firmanıza özel geliştirebileceğiniz kendi Dashboard'larınızı farklı departmanların ve kullanıcıların kullanımına açabilirsiniz. Yetkilendirmeyi Active Directory'nizdeki kullanıcılar detayında yaparak hangi kullanıcıların hangi Dashboard'lara ve raporlara erişebileceğini belirleyebilirsiniz.



Kullanıcı bazında yetkilendirmeyi Dashboard/rapor bazında yapmanın yanı sıra, satır ve sütun bazında gerçekleştirebilirsiniz. Bu sayede farklı kullanıcılar için aynı raporların kopyalarını veya türevlerini geliştirmeye gerek kalmaz. Satır bazında yetkilendirme sayesinde hangi kullanıcıların hangi mağaza/ürün grubu/yıl vb. bilgileri görebileceğini belirleyebilirsiniz. Örneğin, bölge yöneticilerinin sadece kendi bölgelerini sorgulamalarını, mağaza müdürlerinin sadece kendi mağazalarını raporlamalarını, üst yönetimin ise tüm satış rakamlarını analiz edebilmelerini sağlayabilirsiniz.

Sütun bazında yetkilendirme sayesinde ise hazır raporlardaki bazı değerlerin sadece yetkili kullanıcılar tarafından

görölmelerini sağlayabilirsiniz. Örneğin, üst yönetimden bir kullanıcının baktığı raporda cironun yanı sıra maliyet değerlerini görmesine imkan tanırken aynı rapora bakan mağaza müdürünün maliyeti engelleyebilirsiniz.

Nebim V3 Yeni Nesil ÖKC Entegrasyon Yöntemleri

Nebim V3 POS'larınızı YN ÖKC'leriniz ile entegre ederek mevzuata uygun şekilde çalışın.

Nebim V3 POS ve Yeni Nesil ÖKC Entegrasyonunu Keşfedin

- YN ÖKC Mevzuatı Hakkında Önemli Duyuru (Mart 2018)
- Neden Nebim V3 POS'u YN ÖKC ile Entegre Etmelisiniz?
- Nebim V3 POS'tan Satış ve YN ÖKC'den Mali Onaylı Fiş Basımı
- Nebim V3 POS'tan Matbu Fatura ve YN ÖKC'den Bilgi Fişi Basımı
- Nebim V3 POS'tan e-Fatura / e-Arşiv Fatura ve YN ÖKC'den Bilgi Fişi Basımı
- Nebim V3 POS'tan Alınan Sipariş veya Ürün Ayırma İşlemlerinde Alınan Avans için YN ÖKC'den Avans Bilgi Fişi Basımı
- Nebim V3 POS'tan Taksitli Satışlardan Doğan Taksit Ödemelerinde YN ÖKC'den Cari Hesap Bilgi Fişi Basımı
- Nebim V3 POS ile Bağlantılı Çalışan YN ÖKC Modelleri

Neden Nebim V3 POS'u YN ÖKC ile Entegre Etmelisiniz?

Eğer YN ÖKC kullanıyorsanız, 483 Sıra No.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğinde belirtildiği şekilde, satış ve siparişlerinizin YN ÖKC'de mali değeri olan fişe dönüşmesini sağlamanız gerekmektedir.

Nebim V3 POS, entegre olduğu YN ÖKC modelleri ile, mevzuata uygun olarak GMP-3 protokolünü kullanarak, kablo üzerinden bağlantılı olarak çalıştırılabilir. Bu entegrasyon, mevzuat uyumluluğunun yanı sıra başka faydalar da sağlamaktadır.

YN ÖKC mevzuatı ile uyumlu çalışın

- YN ÖKC'lerinizi Nebim V3 POS ile GMP-3 protokolünü kullanarak, kablo üzerinden bağlantılı olarak çalıştırın,
- YN ÖKC Bilgi Fişleri Teknik Kılavuzunda belirtilen bilgi fişlerini YN ÖKC'lerden düzenleyebilmek için; müşteri bilgilerini, sipariş, avans ve fatura bilgilerini ve taksitli perakende satış yapan firmalarda ödenen taksitlere istinaden oluşturulan cari hesap ekstre numaralarını Nebim V3 POS'lardan YN ÖKC'lere gönderin,
- YN ÖKC'lerde basılan fişlerin bilgilerini Nebim V3 POS'lara geri alın.

Kasiyer hatalarını engelleyin: Ödeme esnasında kasiyerlerinizin Nebim V3 POS programı üzerinde doğru kredi kartını, kredi kartı taksit sayısını ve puanları seçmelerini sağlayarak kasiyer hatalarının önüne geçin.

Bankalarla POS gelirleri mutabakatı yapın: Bankalar ile POS gelirleri mutabakatlarının, Nebim V3 POS ile entegre çalışan YN ÖKC'lerden alınan verilere dayanarak, hatasız yapılmasını sağlayın.

İster fiş, ister fatura ile çalışın:

- İsterseniz Nebim V3 POS programında satış yaparken YN ÖKC'den "banka slibini de ihtiva eden bütünlük YN ÖKC satış fişi" basın,
- İsterseniz Nebim V3 POS programında (matbu veya elektronik) fatura düzenleyin ve YN ÖKC'den mevzuatın gerektirdiği "bilgi fişini" basın.

Fonksiyonel olarak en zengin POS programını kullanın: YN ÖKC kullanmaya geçerken Nebim V3'ün tüm kampanya ve CRM yeteneklerinden faydalanmaya devam edin.

Nebim V3 POS'tan Satış ve YN ÖKC'den Mali Onaylı Fiş Basımı

- Kasiyer; ürün okutma, müşteri seçme, fiyatlandırma, kampanya uygulama gibi satış işlemlerini Nebim V3 POS programını kullanarak, YN ÖKC ile bağlantılı şekilde yapar.
- YN ÖKC'den, mali onaylı fiş ve ödeme kredi kartı ile yapıldıysa kredi kartı slipini de içeren "bütünlük fiş" basılır.
- YN ÖKC fiş bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).
- Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

Nebim V3 POS'tan Matbu Fatura ve YN ÖKC'den Bilgi Fişi Basımı

- Kasiyer; ürün okutma, müşteri seçme, fiyatlandırma, kampanya uygulama gibi satış işlemlerini Nebim V3 POS programını kullanarak, YN ÖKC ile bağlantılı şekilde yapar.
- YN ÖKC'den matbu fatura bilgi fişi basılır.
- YN ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).

- Aktarılan bilgilerle Nebim V3 POS'tan matbu forma fatura dökümü yapılır ve YN ÖKC'den basılan bilgi fişiyle birlikte müşteriye teslim edilir.
- Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

Nebim V3 POS'tan e-Fatura / e-Arşiv Fatura ve YN ÖKC'den Bilgi Fişi Basımı

e-Fatura ve/veya e-Arşiv fatura uygulamalarına tabi iseniz, mağazalarınızda Nebim V3 POS programını kullanarak YN ÖKC ile bağlantılı şekilde e-Fatura ve/veya e-Arşiv faturası düzenleyebilir ve YN ÖKC'den mevzuatın gerektirdiği bilgi fişini basabilirsiniz.

- Kasiyer; ürün okutma, müşteri seçme, fiyatlandırma, kampanya uygulama gibi satış işlemlerini Nebim V3 POS programını kullanarak, YN ÖKC ile bağlantılı şekilde yapar.
- YN ÖKC'den ürün detaylı bilgi fişi basılır.
- YN ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).
- Nebim V3 POS'tan özel entegratöre e-Arşiv fatura bilgileri gönderilir.
- Özel entegratöre gönderilen e-Arşiv faturası, printer'dan düz kağıda basılır.
- Dökümü alınan e-Arşiv faturasıyla birlikte üzerinde ürün detayı ve "İrsaliye Yerine Geçer" ibaresinin bulunduğu bilgi fişi müşteriye teslim edilir.
- Özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanan e-Arşiv fatura Nebim V3 POS'a gönderilir.
- Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

Nebim V3 POS'tan Alınan Sipariş veya Ürün Ayırma İşlemlerinde Alınan Avans için YN ÖKC'den Avans Bilgi Fişi Basımı

- Kasiyer; peşin satış siparişi, ürün ayırma veya taksitli satış siparişi girişi yaparken, ürün okutma, müşteri seçme, fiyatlandırma, kampanya uygulama işlemlerini Nebim V3 POS programını kullanarak gerçekleştirir.
- İlgili sipariş kaydına istinaden, Nebim V3 POS programında müşteriden herhangi bir ödeme aracıyla (nakit, kredi kartı vs.) ödeme alındığında, sipariş bilgisi Nebim V3 POS'tan YN ÖKC'ye gönderilir.
- YN ÖKC'den avans bilgi fişi basılır.
- YN ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).
- İlgili sipariş daha sonra faturaya dönüştüğünde, fatura ile ilişkili ödemelerin hangi avans bilgi fişleri ile alındığı bilgisi,

YN ÖKC teknik kılavuzlarında belirtildiği şekilde Nebim V3'te saklanır ve düzenlenen faturada yer alır.

- Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

Nebim V3 POS'tan Taksitli Satışlardan Doğan Taksit Ödemelerinde YN ÖKC'den Cari Hesap Bilgi Fişi Basımı

- Nebim V3 POS programında YN ÖKC ile bağlantılı olarak, taksitli satış siparişi veya taksitli satış faturası düzenlenir.
- Taksitli satış siparişi veya taksitli satış faturasına istinaden oluşan taksitler, vade bilgileri ile birlikte Nebim V3'te saklanır.
- Müşteri daha sonra mağazaya gelip taksit ödemesi yapmak istediğinde, ödeyeceği bedele karşılık gelen taksitler Nebim V3 POS programında kapatılır.
- Nebim V3'te, YN ÖKC teknik kılavuzlarında belirtildiği şekilde YN ÖKC'ye gönderilmek üzere, ödenen taksitlere istinaden bir cari hesap ekstre numarası oluşturulur.
- Müşteri bilgileri (müşterinin cari hesap kodu, adı, soyadı, ünvanı, VKN veya TCKN) ve Nebim V3 tarafından oluşturulan cari hesap ekstresinin tarihi ve numarası, Nebim V3 POS programından YN ÖKC'ye gönderilir.
- YN ÖKC'den cari hesap tahsilatı bilgi fişi basılır.
- YN ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).
- Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

Nebim V3 POS ile Bağlantılı Çalışan YN ÖKC Modelleri

Nebim; 483 Sıra No.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğinde belirtildiği şekilde, satış ve siparişlerinizin YN ÖKC'de mali değeri olan fişe dönüşmesini sağlamak üzere, Nebim V3 POS programını YN ÖKC'ler ile entegre etmiştir.

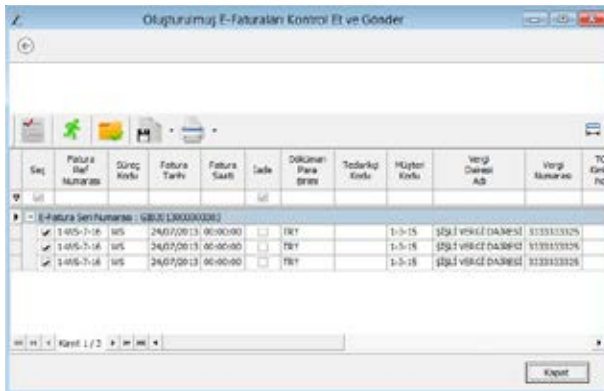
Nebim V3 POS ile, GMP-3 protokolü kullanılarak, kablo üzerinden bağlantılı olarak çalışabilen YN ÖKC modelleri aşağıdakilerdir:

- Hugin FP 300
- Hugin FT 202
- Hugin VX 675
- Ingenico iDE 280
- Olivetti Verifone MX 915
- Profilo Farex FR-8300
- Profilo VX 680



E-Fatura Gönderme İşlemleri

Nebim V3 fatura programı ile kaydedilen faturalar, "Nebim V3 – Oluşturulmuş Faturaları Kontrol Et ve Gönder" programı ile listelenir ve gönderimi yapılacak faturalar bulisteden seçilerek onaydan geçirilmiş olur. Bu işlem ile Nebim V3 programından kesilen faturalar, GİB'in belirlediği formata çevrilmek üzere hazırlanmış olur. Hazırlanan bu dosyalar "Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu" programında ilgili Entegratör firma için verilen Fatura Gönderme Periyodunda yazan zaman aralığına göre otomatik olarak GİB'e beyan edilmiş olur.

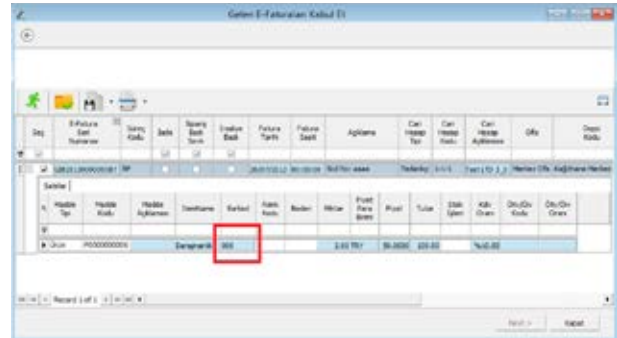


E-Fatura Alma İşlemleri

Gelen E-Faturalar, Entegratör firma tarafından Nebim V3 ERP'ye otomatik olarak gönderilir.

Bu gönderme işleminden önce Entegratör firmanın ara yüzünde yetki bazında gelen fatura onay ve red işlemleri gerçekleştirilir.

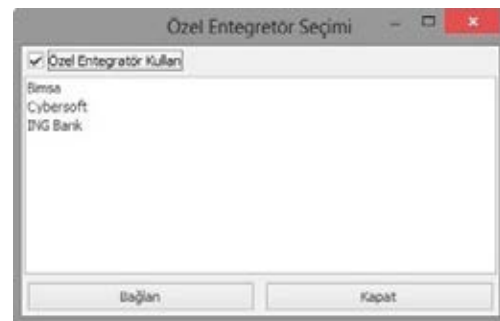
Nebim V3 ERP'ye onaylanmış olarak gelen faturalar "Gelen E-Faturaları Kabul Et" programı ile sipariş, irsaliye ve ürün eşleştirmeleri yapılarak içeri kabul edilir.



Nebim V3 Elektronik Fatura Entegrasyonu / GİB Portal Yöntemi

Entegratör firma ile yapılan otomatik fatura alama, gönderme işlemlerinin yanı sıra, tebliğde belirtilen aylık fatura gönderme limitinin altında kalan mükellefler için "Nebim - GiB Portal Yöntemi Entegrasyonu" kullanılabilir.

GİB Portal kullanıcıları, Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu programına bağlantı sağlarken "Özel Entegratör Kullan" seçeneğini pasif hale getirdiklerinde programı GİB Portal Entegrasyonu parametrelerine göre kullanabilir hale gelirler.



Nebim V3 e-Arşiv

433 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile getirilen ve 1.1.2016 tarihinde yürürlüğe giren ve kapsama giren firmalar için zorunlu olan elektronik arşiv (e-Arşiv) uygulaması kapsamında belirlenen standartlara uygun olarak toptan, perakende ve e-ticaret satışlarından doğan e-Arşiv faturalarınızı Nebim V3 ile düzenleyebilirsiniz.

Nebim V3 e-Arşiv Uygulamasını Keşfedin

- Neden e-Arşiv
- Neden Nebim V3 e-Arşiv
- Perakende Satışlarda e-Arşiv Faturası,
- e-Ticaret Satışlarında e-Arşiv Faturası
- Toptan Satışlarda e-Arşiv Faturası

Neden e-Arşiv

- Uluslararası standartlara uygunluk
- Operasyonel etkinlik, güvenlik ve tutarlılık
- Hızlı fatura oluşturma ve gönderme
- Elektronik denetime uygunluk
- İş gücü, arşivleme ve kağıt fatura basım, gönderim maliyetlerinde tasarruf

Neden Nebim V3 e-Arşiv

Perakende, e-Ticaret, toptan satış, konsinye satış, bayi satış, masraf ve alış iadesi gibi, firmanızın tüm satış süreçlerinize ait e-Arşiv faturalarını aynı platform üzerinde entegre bir şekilde kolaylıkla yönetebilirsiniz.

Perakende mağazalarınızda e-Arşiv faturası oluşturup müşteriniz mağazadan ayrılmadan e-Arşiv faturasını verebilirsiniz.

Tüm e-Arşiv fatura oluşturma ve kabul süreçlerinizi mevzuatın gereksinimlerine uygun, hızlı ve güvenli bir şekilde yönetebilirsiniz.

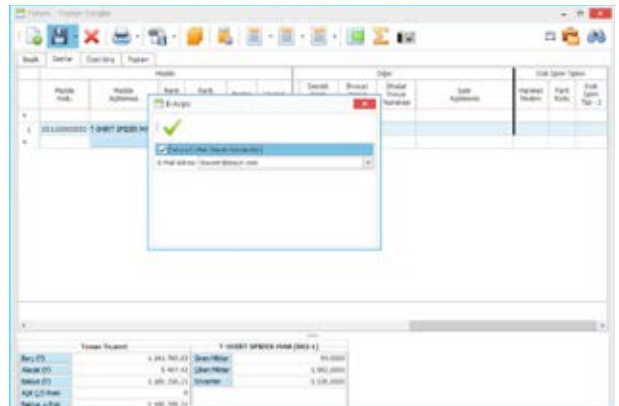
Toptan Satış e-Arşiv Faturası

Nebim V3'te e-Fatura'ya tabi firmalara satış yapıldığında e-Fatura düzenlenirken, e-Fatura'ya tabi olmayan firmalara ve tüketicilere satış yapıldığında ise e-Arşiv faturası düzenlenir. E-Arşiv faturası düzenlendiğinde, e-Arşiv faturası bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi

girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası, özel entegratöre anlık olarak gönderilir ve e-Arşiv numarası alınarak özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanır. Özel entegratör Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve fatura "Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi" ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda e-mail olarak da gönderilebilir.

Toptan Satış e-Arşiv Faturası

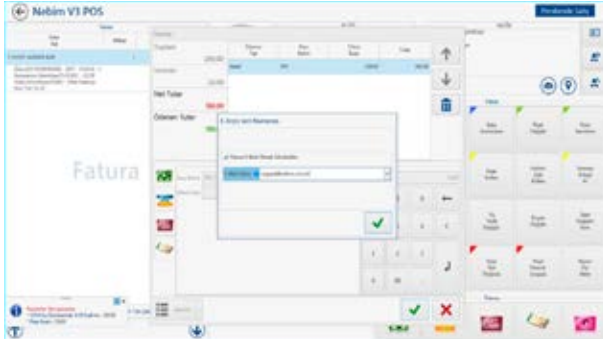
Nebim V3'te e-Fatura'ya tabi firmalara satış yapıldığında e-Fatura düzenlenirken, e-Fatura'ya tabi olmayan firmalara ve tüketicilere satış yapıldığında ise e-Arşiv faturası düzenlenir. E-Arşiv faturası düzenlendiğinde, e-Arşiv faturası bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası, özel entegratöre anlık olarak gönderilir ve e-Arşiv numarası alınarak özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanır. Özel entegratör Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve fatura "Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi" ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda e-mail olarak da gönderilebilir.



Perakende Satış e-Arşiv Faturası

Perakende müşteriye (tüketici) fatura düzenlendiğinde e-Arşiv fatura bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan

e-Arşiv faturası entegratör firmaya anlık olarak gönderilir ve parametreye göre e-Arşiv numarası alınarak entegratör firma tarafından mali mühür ile imzalanır. Entegratör firma anlık olarak Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve e-arşiv faturası Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda da gönderilebilir. e-Arşiv faturasının ve Yeni Nesil ÖKC bilgi fişinin eşleştirilmesi gerekmektedir. Nebim V3; hem e-Arşiv Özel Entegratörü, hem de Yeni Nesil ÖKC ile anında entegre olmakta ve mali mühürle imzalanan e-Arşiv faturası ve ÖKC bilgi fişi bilgilerini anında diğer sisteme aktarmaktadır. Nebim V3 sayesinde; Yeni Nesil ÖKC'de bilgi fişi ve kredi kartı slip'i basılırken, e-Arşiv faturası da fatura printer'ında düz kağıda basılabilmektedir.



e-Ticaret Satışlarında e-Arşiv Faturası

e-Arşiv'e tabi olup internet üzerinden vergi mükellefi olmayanlara mal ve hizmet satışı yapanlar, yaptıkları satışlara ilişkin faturaları elektronik ortamda iletmek zorundadır. Söz konusu satışlarda kağıt çıktının sevk edilen malın yanında bulunması gerekmektedir. Ayrıca, e-Arşiv kapsamında internet üzerinden mal ve hizmet satışında düzenlenecek faturalarda yer alması gereken zorunlu bilgiler bulunmaktadır. Satış işleminin yapıldığı web adresi, ödeme şekli, ödeme aracı adı, ödeme tarihi, gönderiyi taşıyana ait VKN/TCKN bilgisi, satışa konu malın gönderildiği tarih, web adresi ve iade bölümünde; malı iade edenin adı soyadı, adresi, imzası, iade edilen mala ilişkin cins, miktar, birim fiyat ve tutar bilgilerinin bulunması zorunlu olup fatura üzerinde ayrıca "Bu satış internet üzerinden yapılmıştır" ifadesine yer verilecektir. İnternet üzerinden yapılan satışlar için oluşturulan faturaların serisi e-Fatura ve diğer e-Arşiv'den farklı olmak zorundadır. Ayrıca; müşteri malı iade etmek isterse elektronik ortamda kendisine iletilen faturanın kağıt

çıktısını alacak, iadeye ilişkin bölümü doldurarak mal ile birlikte malı satana geri gönderecektir. Nebim V3, e-ticaret satışlarında e-Arşiv faturası düzenlemek üzere, e-ticaret web sitesi sağlayıcılarıyla entegrasyonu sağlayan Nebim V3 Integrator'a gerekli ilaveleri yapmıştır. E-ticaret web sitesi yöneticilerinin Nebim V3 ile entegrasyonlarını Nebim V3 Integrator'a taşımaları ve kendi sistemlerinde gereken güncellemeleri yapmaları yeterli olacaktır.



Nebim | Özel Entegratör İş Ortaklıkları

Nebim; Nebim V3'ün fatura düzenlenen tüm uygulamalarında e-Arşiv ve e-Fatura'yı desteklemektedir. Bu uygulamalara; mağazalarda perakende satış gerçekleştiren Nebim V3 POS, toptan kanallarda satış gerçekleştiren Nebim V3 ERP ve e-Ticaret faturalarının düzenlenmesi için B2x e-ticaret sistemleri ile entegrasyon sağlayan uygulamalar dahildir.

- Edoksis(BİMSA)
- eFinans
- FIT

ile iş ortaklıkları gerçekleştirmiş olup, Nebim V3'ün fatura düzenleyen tüm uygulamalarını bu özel entegratörlerin servisleri ile entegre etmiştir.

Nebim V3 Offline POS

Nebim V3 POS'un mevcut online yapısı desteklenmeye devam ederken, isteyen firmalara "alternatif" bir "offline POS" kurulum seçeneği sunulmaktadır. Mağaza, bayi, franchise ve bağlı şirketlerinizin bulunduğu lokasyonlardaki altyapı yetersizlikleri sebebiyle online çalışmanın güç olduğu yerlerde Nebim V3 offline POS ile offline olarak çalışabilir, Nebim V3 POS Servis aracılığı ile offline çalışırken müşteri, puan, indirim çeki gibi bilgileri internet olduğu sürece anlık sorgulayabilirsiniz.



- Veritabanı mağaza lokalindedir
- Nebim V3 POS, mağaza lokalinde PC'lerdedir
- Lokal veritabanları merkezden yönetilebilir
- Ürün, fiyat, kampanya, envanter, parametreler, kodlama verileri, kullanıcılar ve POS arayüz ayarları gibi temel bilgiler mağaza lokalindeki veri tabanına Nebim V3 Veri / AI Gönder ile gönderilir.
- Mağaza lokal veritabanındaki mevcut veriler ile offline olarak satış yapılabilir
- Yeni geliştirilen Nebim V3 POS Servis ile offline satış esnasında müşteri, puan, çek ve iade, merkezden anlık sorgulanabilir. Mağaza internet bağlantısında sorun olması ve merkeze ulaşamayan durumda bunlar satışa devam edilmez.
- e-Arşiv/e-Fatura, YN ÖKC, Tax Free, Chippin, Hopi, Zubizu entegrasyonu gibi Nebim V3 haricindeki entegrasyonlar, internet bağlantısı olduğu sürece (kendi servislerine ulaşabilmek için) çalışır.

Nebim V3 e-Mutabakat

Nebim V3 e-Mutabakat uygulaması ile firmanızın bakiye, ekstre ve BA/BS mutabakat süreçlerini; posta, telefon ya da faks yerine, elektronik ortamda e-mail üzerinden gerçekleştirerek, mutabakatlarınızı daha hızlı ve güvenli bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

Bununla birlikte mutabakat raporlarınızı hazırlayın ve hazırlanan raporların şirket içi onay/red sürecini takip edin. Mutabakat bildirimlerinin karşı firmalara e-mail yolu ile gönderilmesini ve web üzerinden onay veya red işlemlerini gerçekleştirmelerini sağlayarak mutabakat işlemlerinizi daha etkin bir şekilde elektronik ortamda yönetin.

Nebim V3 e-Mutabakat ile;

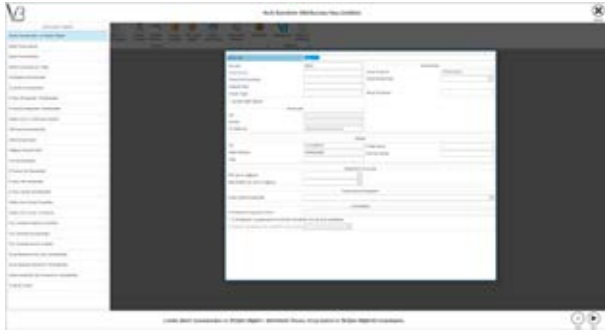
- Müşteri ve tedarikçileriniz için bakiye, ekstre, BA/BS gibi farklı süreçler için e-Mutabakat yapın,
- Mutabakat yapılacak müşteri ve tedarikçilerinizdeki onay veya red işlemine yetkili kişileri belirleyin,
- e-Mutabakat yapılacak müşteri ve tedarikçileriniz için hangi tarihler arasında, bakiye, ekstre veya BS/BS gibi hangi süreç için e-Mutabakat yapacağınızı sihirbaz yardımıyla pratik bir şekilde belirleyin,
- e-Mutabakat verisine bağlı raporların onay veya red işlemini yapın,
- Onaylanan mutabakatlar için müşteri ve tedarikçilerinize e-Mutabakat maili gönderin,
- Nebim V3 e-Mutabakat portalı aracılığı ile müşteri ve tedarikçilerinizin e-Mutabakat onay ve red işlemlerini yapmasını sağlayın,
- Müşteri ve tedarikçilerinizin portal üzerinden gerçekleştirdiği e-Mutabakat onay ve red işlemlerini raporlayın.

Nebim V3'ün Nisan 2017 versiyonunu (Ver.17.4) gerektiren ve opsiyonel olarak lisanslanan Nebim V3 e-Mutabakat uygulaması hakkında daha fazla bilgi almak için müşteri temsilciniz ile iletişime geçebilirsiniz.



Nebim V3 KOBİ Hızlı Kurulum

Nebim V3 ERP'nin ilk kurulumunda programın kurulum yapılan firma bilgi ve çalışma şekline göre yapılandırılması aşamasında kolaylık sağlaması ve dolayısıyla ilk kurulum zaman maliyetinin düşürülebilmesi amacı ile Nebim V3 ERP ana menüsünde, üst kısımdaki ribbon menüde, yönetim sekmesine "Hızlı Kurulum Sihirbazı" programı eklendi.



Hızlı Kurulum Sihirbazı ile ilk kurulumda tanımlanması gereken tüm parametreleri tanımlayabilirsiniz. Program, mantıksal bir sıra ile kurulum yapacak kişiyi yönlendirerek doğru sıra ile doğru tanımlamaları yapabilmesini sağlayacaktır. Ör: Şirketin unvan, iletişim bilgileri, adres vb. tanımlamaları yaptıktan sonra, merkez ofis, depo, mağaza adetleri ve kullanıcı adımları ile programın kullanılabilmesine yönelik diğer parametreler sırası ile tanımlanarak program sihirbazı sonlandırılır. Böylece, müşteri kartı ve ürün kartı açarak satış yapılabilmesini sağlayabilirsiniz.

Nebim V3 MT940 Entegrasyonu

Çalıştığınız tüm banka ve şubelerini tanımlayabilir ve her biri ile olan finansal işlemlerinizi kolaylıkla raporlayabilirsiniz. Örneğin; Banka açılış fişleri, Para yatırma/çekme, Virman işlemleri, Gelen havale/EFT, Gönderilen havale/EFT işlemlerini yapabilir ve raporlayabilirsiniz. Ayrıca MT940 dosya formatını kullanarak banka işlemlerinizi Nebim V3'e otomatik olarak alıp ilgili hesaplara işlenmesini sağlayabilirsiniz.

MT940 entegrasyonu ile bankadan gelen dosyadaki açıklama alanına göre özelleştirilebilen kurallar oluşturabilirsiniz. Oluşturulan kuralda verilen açıklama alanına göre, dosyadaki açıklama alanının kontrol edilmesi ve uygun kural bulunduğu takdirde seçilen banka işlem fişinin belirlenen cari hesaba işlenmesini sağlayabilirsiniz. Uygun kural bulunamaz ise, MT940 dosyasında karşı tarafın hesap bilgilerine göre cari hesap bulmasını sağlayabilirsiniz.



Nebim V3 Self Servis IK

Nebim V3 Dijital Kanallar için Stok Yönetimi ve N11 Entegrasyonu

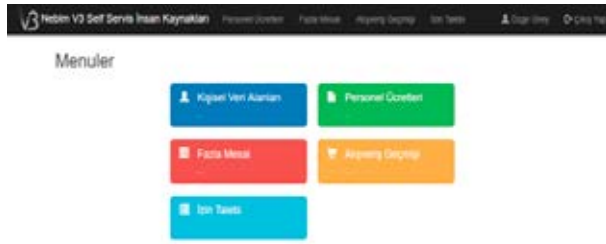
Çalışanlarınızın web ya da mobil cihazlar üzerinden personel işlemlerini yapmalarını sağlayın .

Kişisel Veri Alanlarını İnceleyebilme ve Değişiklik Talebinde Bulunabilme

Personelin, kendisi için tanımlanmış, kişisel bilgiler, iletişim, posta adresi, bağlantı kişi veya genel bilgilerini inceleyebilmesini sağlayabilirsiniz.

Ücret Bordrosunu İnceleyebilme

Personelin, geçmiş aylara ait bordrolarını PDF, EXCEL, RTF veya HTML formatında download edebilmesini sağlayabilirsiniz.



Fazla Mesai Durumlarını İnceleyebilme

Personelin, yıl içinde yapılmış fazla mesai sürelerini inceleyebilmesini sağlayabilirsiniz.

Alışveriş Geçmişini İnceleyebilme

Personelin, kendilerine tanımlanmış peşin alışveriş limitini kontrol edebilmesi, verilen sınırlamaya göre yapmış oldukları perakende satışlarını listeleyebilmesini sağlayabilirsiniz.

İzin Talebinde Bulunabilme

Personelin,

- Kalan izin sürelerini listeleyebilmesi
- Yeni izin talebinde bulunabilmesi
- İzin talebinin dökümünü alabilmesi
- Geçmiş izin taleplerini listeleyebilmesi
- Yapmış oldukları izin taleplerinin onay durumlarını izleyebilmesi
- Yeni izin talebinde bulunurken geçmiş izinlerinden kopyalama yapabilmesini sağlayabilirsiniz.

e-Ticaret ve pazar yerleri siteleri için ürün ve stok yönetimi yapın. N11 ve benzeri pazar yerleri ile entegre olun.

Ürün Ana Verisinin Yönetimi

Ürünlerin pazar yerinde ilgili kategorinin altında, pazaryerinin istediği etiket bilgileri ile görünmesi için gerekli tüm verinin tanımlanması ve tanımlı olan verilerin dönüştürülmesini sağlayabilirsiniz.

Ürünlerin Envanter Yönetimi

Pazar yerinde görüntülenecek stok adedinin, hangi lokasyon envanterlerinden ve hangi oranlar ile oluşturulacağının tanımlanmasını sağlayabilirsiniz.

Dijital Kanaldan Sipariş Verilen Ürünün Sevkiyat Yönetimi

Pazar yerinde yapılmış satış bilgisinin Nebim V3 ERP'ye alınarak lokasyon bazında farklılaştırılabilen sevkiyat yöntemleri ile ürünün perakende müşteriye sevk edilebilmesini sağlayabilirsiniz.



Nebim V3 Bütçe Yönetimi

Bütçe çalışmalarınızı bir veri tabanı üzerinde yaparak eskiden olduğu gibi Excel üzerinde yapılan ve kişilere bağımlı bütçe çalışmaları, sayfalar arasında oluşabilecek ve tespit edilemeyen formül hatalarının önüne geçmiş olursunuz.

Nebim V3 Bütçe Yönetimi kapsamında hem gelir hem de gider bütçe çalışmalarınızı gerçekleştirebilirsiniz.

Gelir Bütçesi ile:

Maliyet merkezi ve ay bazında ciro, brüt kar, brüt marj %, SMM, indirim %, indirim ve ilk fiyattan cirolarınızı planlayabilir ve bu planlarınızı maliyet merkezi hiyerarşisi bazında, LFL / LFL1Y / kapanacak mağazalar / açılacak mağazalar olarak görebilir ve büyüme hedeflerinizi hızlı bir şekilde yapabilirsiniz.

Gelir bütçe çalışmanızı yaparken, son iki yıl verilerinizi ay bazında yan yana görebilir ve çalışmanızı % artışı veya tutarsal giriş yaparak hızlı bir şekilde tamamlayabilirsiniz.

Firmanızın perakende, toptan, ihracat satışlarından gelen gelirler haricinde olan kira gelirleri, faiz gelirleri, araç ve gayri menkul satış gelirleri kapsamındaki diğer gelirlerinizi ayrı olarak bütçeleylebilir ve bu gelirlerinizi ayrı olarak görebilirsiniz.

Gider Bütçesi ile:

Muhasebe hesap planınızı bozmadan, hesap özelliklerinden hesaplarınızı gruplayabilir, farklı bakış açıları ile birden fazla hesap planı hiyerarşisi oluşturabilir, giderlerinizi bu hiyerarşilere geçiş yaparak hızlı bir şekilde bütçe çalışması ve bütçe / gerçekleşen analizi yapabilirsiniz.

Giderlerinizi hesap detayı bazında ve içinde bulunduğu ayın cirodan aldığı payını görebilir, ciroya bağlı gider çalışmanızı (satış primleri, kredi kart komisyonu gibi) ciro payı girerek bütçeleylebilirsiniz.

Maliyet merkezi bazında bütçe çalışması yaparken, hızlı bir şekilde bir hesabın maliyet merkezleri detayına (kira, ücret, haberleşme gibi) gidebilir, seçmiş olduğunuz hesabın ay ve maliyet merkezi bazında giderlerini analiz edip düzeltebilir, tekrar maliyet merkezi bazında sayfanıza dönüş yapabilirsiniz.

Maliyet merkezi hiyerarşisinin toplamında, hiyerarşinin seviyeleri bazında veya maliyet merkezi bazında dönem toplamına tutar girerek, geçen yıl gerçekleşenlerine % artışı girerek veya ciro payı girerek bütçe çalışabilirsiniz.

Döviz kur tahminlerini bütçeleme yapacağınız dönemin ay bazında girişlerini yapabilir, bu tahminlerinizi dövizle bağlı hesaplarınızın TL'ye dönüşümünde kullanabilirsiniz.

Döviz kur tahminleri ve kapanan dönem kurları ile gelir / gider bütçelerinizi çok hızlı bir şekilde farklı para birimleri (USD, EUR vb.) ile analiz edebilirsiniz.

Sabit kiralarnızı, ciro paylı kira oranlarınızı ve ortak alan kira oranlarınızı aylık olarak kendi para birimleriniz ile bütçeleylebilir, kur tahminlerinizi ve ciro hedeflerini kullanarak kira hesaplarınızı hızlı bir şekilde TL olarak hesaplayabilirsiniz.

Nebim V3 Bütçe Yönetimi Uygulaması ile:

Güncel verilerinizi çok hızlı güncelleyerek analizlerinizi yapabilirsiniz.

Önceki ay kapanışını beklemeden giderlerinizi bir senaryoya girerek yılbaşından bugüne veya aylık karlılık analizlerinizi yapabilirsiniz.



İstedığınız kadar senaryo açabilir, farklı gelir ve gider tahminlerine göre farklı senaryolarda çalışmalar yapabilir, senaryolarınızı ve gerçekleşmeleri yan yana analiz edebilirsiniz.

Onaylanan bütçelerinizi değişiklik yapılmayacak şekilde kilitleyebilirsiniz.

Yönetim tarafından onaylanmış ve kilitlemiş bütçenizi bozmadan, yeni bir revize senaryosunda bütçe revize edilebilir, ilk bütçe, revize bütçeler ve gerçekleşen dönem analizleri yapabilirsiniz.

Dönem içerisinde açılması planlanan maliyet merkezleri ve mağazalar, Nebim V3 içerisinde açılmadan Nebim V3 Bütçe Yönetimi uygulaması içerisinde açılabilir, gelir ve giderlerinizi bütçeleylebilirsiniz.

Çok hızlı ve esnek bir şekilde senaryo, maliyet merkezi, dönem ve hesap kopyalamaları yapabilirsiniz.

Bütçe çalışmaları yaparken EBITDA / EBIT sonuçlarını anında görebilir, çıkan sonuca göre değişikliklerinizi hızlı bir şekilde yönetebilirsiniz.

Tüm dönem gelir / gider bütçenizin gerçekleşen dönemler haricinde kalan kısmı için tahmin senaryosu oluşturabilir, sonraki aylar için gelir / gider dağılımı bütçeniz ile karşılaştırabilir ve sapmalarınızı çok önceden tespit edebilirsiniz.

Veri Ambarı

Nebim V3 ERP'deki verilerinizi çok boyutlu sorgular ve hızlı analizler yaparak, kullanıcılarınızın istediği formatta kendi raporlarını kümülatif bilgidan en alt detay bilgiye inerek hazırlayabilmelerini sağlayın.

Veri Ambarı, ERP'deki verilerin kolaylıkla raporlanması ve analizi amaçlı sorgulamalar için optimize edilmiş, ERP'nin operasyonel veri tabanından farklı şekilde tasarlanmış bir veri tabanı ve analiz küplerini içerir.

Veri Ambarı'nın kullanılmasını kolaylaştıran ve veriler üzerinde çok boyutlu sorgular yapmanızı sağlayan, V3, Borçlar ve Alacaklar, Maliyet Merkezleri, İnsan Kaynakları, Ödemeler, Muhasebe ve Taksitli Satış küpleri bulunmaktadır.

Veri Ambarı Tarayıcısı'nda bulunan Perspektif özelliği sayesinde, değerlerin ve boyutların bulunduğu alanı, kendinizi ilgilendiren verileri analiz edecek şekilde dizayn edebilirsiniz. Ör: Satış, envanter değerleri, lokasyon, ürün, tarih boyutları gibi. Raporlarda satıra ve sütuna eklenen alanların filtrelenebilirliğini anlayabilirsiniz. Hazırladığınız rapordaki filtrelerin detayını görebilirsiniz. Raporun herhangi bir hücresine çift tıklayarak, o hücrenin satır ve sütun değerlerine odaklanabilirsiniz.

Oluşturduğunuz perspektif menülerine yeni değerler ekleyebilirsiniz. Değerler ve boyutların menüdeki yerlerini değiştirebilir, menüyü istediğiniz şekilde dizayn edebilirsiniz. Veri Ambarı tarayıcısına eklenen önceki ve sonraki butonları ile, adım adım yapılan işlemleri ileri ve geri alabilirsiniz.

ERP'deki operasyonel veri tabanının performansını etkilemeden, iş operasyonlarınızı yavaşlatmadan raporlama yapabilirsiniz. Veri Ambarı'na, Reporting Services, Excel gibi birçok farklı raporlama aracı ve platform tarafından erişim sağlayabilirsiniz.

Türkçe dışında farklı iki dil desteği ile, ürün, ürün açıklaması, ürün özellikleri ve hiyerarşileri, perakende müşteri, toptan müşteri, tedarikçi ve mağaza özellikleri bazında raporlar hazırlayabilirsiniz.

Delta güncelleme ile, Veri Ambarı'na sadece bir önceki güncellemeden bu yana ERP'de değişen kayıtların istenildiği

zaman aktarılması sağlanmaktadır. Örneğin; firmanızın geçmişe dönük üç yıl verisi var ise ve sadece son beş ay için veri değişiklikleri yapıyor ise, Delta Güncelleme sayesinde sadece son beş ay değişen verilerin aktarılmasını sağlayabilirsiniz. Bu sayede, küpleme süresini de kısaltma olanağını elde etmiş olursunuz.

Veri Ambarı'na Erişim: Veri Ambarı'ndan Nebim V3 ERP içerisinden Veri Ambarı Tarayıcısı ve Microsoft Excel Pivot Tablo Alan Listesi olmak üzere iki farklı şekilde sorgulama yapabilirsiniz.

Tut, sürüküle ve bırak yöntemi ile çok hızlı bir şekilde istediğiniz formatta rapor hazırlayabilir, hazırlanan raporları daha sonra görüntülemek üzere kayıt edebilirsiniz.

V3 Genel Analizler

Veri ambarı içerisinde bulunan boyutlar ve değerler ile, alınan – verilen siparişler, ciro hedefleri, stok seviyesi bilgileri, envanter, mağaza alan/kira, mağaza ziyaretçi bilgileri, fatura, indirim, iskonto vb. birçok KPI ve boyut kullanarak detaylı analizler yapabilirsiniz.

Ürün, lokasyon, müşteri, tedarikçi, tarih vb. bazında Hiyerarşik yapılarla sorgulamalar yapabilirsiniz. Örneğin; Şirket-Bölge-Ofis-Mağaza-Depo

Fatura analizi ve iade analizi ölçütleri ile, ortalama fatura tutarı, fatura sayısı, fatura satır sayısı, model sayısı, sepet derinliği analizleri yapabilir, yapılan satışlara göre iade oranlarını analiz edebilirsiniz. Anında indirim, para puan, indirim çeki, ödeme şekilleri, indirim gibi farklı kampanya yöntemlerine göre mağaza, ürün vb. bazında istediğiniz detayda analizler yapabilirsiniz. Alınan ve verilen sipariş ölçütleri ile, sipariş

miktarı, sevk miktarı ve kalan miktar değerleri sayesinde sipariş takibi yapabilirsiniz.

Veri Ambarı'nda yapılan hesaplamalar sayesinde, Nebim V3'ün operasyonel sisteminde olmayan değerleri de raporlarınızda ve analizlerinizde kullanabilirsiniz. Bunlara örnek olarak; GMROI (Gross Margin Return on Inventory-ürün Karlılığı), GMROF (Gross Margin Return on Footage-metrekaire verimliliği), GMROL (Gross Margin Return on Labour-personel verimliliği) ve Markup'ı verebiliriz.

Mağaza metrekaire bilgilerini görebilir, satış alanı tarihçesine ve metrekaire başına düşen ciroya göre analiz yapabilirsiniz. Mağazalarınıza giriş yapan müşteri sayılarını, giriş yapan müşteri sayılarının alışveriş yapma yüzdelerini, müşterilerin haftanın hangi günlerinde veya saatlerde daha çok alışveriş yaptığını analiz edebilirsiniz. Mağazalarınızın veya depolarınızın dönem başı stok, ortalama envanter ve güncel envanter miktar ve tutarlarını görebilirsiniz. Aynı zamanda gün bazında envanter analizi yapabilirsiniz. Tarihten bağımsız olarak hesaplanan, rezervasyon, sevk emri ve ürün paketlenmedeki miktarların düşülmüş hali olarak hesaplanan kullanılabılır envanter ile son durum stok bilgisini çok daha hızlı analiz edebilirsiniz.

Muhasebe Analizleri

Müşterilerinizin borç, alacak, toplam alacak, toplam borçlarını takip edebilirsiniz. Hesap planı ve kırılımları bazında muhasebe fiş kayıt detayları, maliyet merkezi detayları ve işlem tiplerine göre ayırım seçenekleri ile detaylı analizler yapabilirsiniz.

Maliyet Merkezi Analizleri

Maliyet merkezi dağıtım hiyerarşisine göre, satış tutarı, satış miktarı, satılan malın maliyeti ile maliyet tutarlarını görebilirsiniz. Aynı zamanda, masraf dönemlerine göre maliyet merkezi hiyerarşisi bazında masraf dağılımlarını görebilir, muhasebe hesap planına göre analiz yapabilirsiniz.

Borç ve Alacak Analizleri

Perakende müşteri, toptan müşteri, personel veya tedarikçi bazında borç, alacak ve bakiye analizleri yapabilirsiniz.

Taksitli Perakende Satış Analizleri

Müşterilerinizin yapmış olduğu taksitli alışverişlere istinaden

yaptıkları ödemeler ve kalan borçların hangi aylarda ödeneceği ile ilgili bilgileri detaylı analiz edebilirsiniz.

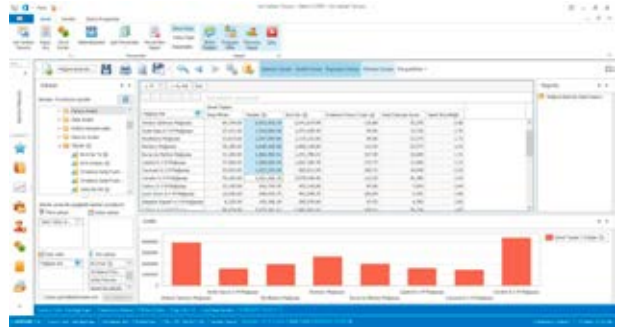
İnsan Kaynakları Analizleri

Çalışanlarınızın kıdem yılı, cinsiyet dağılımı, yaş seviyeleri, eğitim seviyeleri bazında analiz yapabilirsiniz.

Ödeme Analizleri

Mağazalarınızda yapılan ödemeleri, değişik hiyerarşik yapılara göre gruplandırarak analiz yapabilirsiniz.

Örneğin; Kredi kartı ile yapılan ödemelerde, Banka Adı →Kredi Kartı Tipi→Taksit Sayısı hiyerarşisi bazında, banka aracılığı ile yapılan ödemelerde, Banka Adı→Banka Şubesi Adı→Banka Hesap Tipi Açıklaması→Banka Hesap Adı hiyerarşisi, hediye kartı ile yapılan ödemelerde ise hediye kartı açıklamasına göre analiz yapabilirsiniz.



Merchandise Planlama

Satın alımlarınızı, satışlarınızı, brüt marjlarınızı ve envanterinizi planlayarak, sezonluk bütçelerinizi ERP'niz ile entegre ederek kolaylıkla hazırlayabilirsiniz.

Ürün çeşitliliğinin ve adetlerinin, satış kanallarının, mağaza adetlerinin devamlı arttığı, iş süreçlerinin giderek hızlandığı günümüzde; firmanın stratejileri ile operasyonları arasındaki tutarlılığı sağlamak vazgeçilmez olmaktadır. Üst yönetimin ilerideki dönem için belirlediği ön hedefler, tutarlı bir şekilde, departmanların operasyonlarda baz alacağı planlara ve finansal bütçelere dönüştürülmelidir. Geleneksel olarak birbirinden kopuk Excel tabloları ile yönetilen bu süreç, ölçeklerini büyültmeye çalışan ve işletme kaynaklarını daha verimli kullanmak isteyen firmalar için yetersiz kalmaktadır. Merchandise Planlama uygulaması sayesinde firmalar; planlama süreçlerini etkin bir şekilde yönetebilir ve kaynaklarını daha verimli kullanarak kârlılıklarını artırır.

Merchandise Planlama'ya Hazırlık aşaması ile başlanıp, Normalizasyon/Forecast, Kanal Planı, Kategori Planı, Range Plan ve Assortment Plan ile bu süreçler tamamlanmaktadır. Bu süreçlerle birlikte temel olarak;

- Farklı satış kanalları bazında (yurt içi, yurt dışı, toptan, perakende, bayi, franchise, e-ticaret) haftalık veya aylık olarak indirim planı ve satış bütçesi (birim fiyatlar, brüt marj % / markup) oluşturabilirsiniz
- Ürün kategorileri bazında haftalık veya aylık olarak satın alma, satış, indirim, brüt marj ve "Open to Buy (OTB)" envanter bütçeleri oluşturabilirsiniz
- Bu planları, "bire bir (Like for Like)" mağazaların satış bütçeleri ile eşleştirerek, "Haftalık Satış ve Envanter - Weekly Sales and Stock Intake (WSSI)" planları gerçekleştirebilirsiniz.
- Model ve renk bazında ürünlerin hangi fiyattan satın alınacağı, hangi fiyattan ve kaç adet satılacağı planı oluşturabilirsiniz
- Mağaza bazında hangi ürünlerin, hangi mağaza gruplarında ve hangi haftalarda ne kadar satılacağı planı oluşturarak, bu sayede Nebim V3 ERP'de yapılacak sevkiyat planını oluşturabilirsiniz



Hazırlık: Normalizasyon ve takvim kaydırma çalışmaları ile, tüm satış kanalları LFL, bire bir (like for like) hale getirerek, planlama yapılacak dönem için minimum sapmalı veri oluşturabilirsiniz. Kanal planı çalışmasına temel oluşturacak bu temel veri üzerinde kullanıcılar yorum ve tecrübeleri doğrultusunda Kanal Planı çalışmasını gerçekleştirebilirler.

Hazırlık aşaması ile;

- Planlanacak Dönemin Belirlenmesi (Ayarlar)
 - Sezon Gruplarının Oluşturulması
 - Veri Oluşturma
 - Benzer Mağazaların Belirlenmesi
 - Benzer Ürünlerin Belirlenmesi
 - Veri Düzeltme
 - Normalizasyon
 - Forecast LFL / Forecast Diğer
 - Takvim Kaydırma
 - Tahmin Oluşturma
- süreçleri tamamlanmaktadır.

Kanal Planı: Farklı satış kanalları bazında (yurt içi, yurt dışı, toptan, perakende, bayi, franchise, e-ticaret) haftalık veya aylık olarak indirim planı ve satış bütçesi oluşturabilir, açılacak/kapanacak mağazalarınız için ayrı ayrı planlama yapabilirsiniz.

Kanal planından gelen gerçekleşen ciro hedefleri için sezon bazında satış ağırlıkları girebilir, bu satış ağırlıklarını kategori bazında dağıtabilirsiniz.

Kanal tipi, sezon ve kategori bazında, aylık veya haftalık olarak indirim planı oluşturabilirsiniz.

Kanal Planı ile;

- Mağaza Ciroları
 - Aylık Gerçekleşen Ciroların Netleştirilmesi
 - Satış Ağırlıklarının Belirlenmesi
 - İndirim Oranlarının Belirlenmesi
 - Aktarım
- süreçleri tamamlanmaktadır.

Kategori Planı: Ürün kategorileri bazında, her bir satış kanalınız için, haftalık veya aylık olarak satış, indirim, brüt marj, Forward Weeks Cover (FWC), Markup, GMROI gibi KPI'lar bazında planlama yapabilirsiniz. Aynı zamanda Open to Buy (OTB)" ile envanter bütçeleri oluşturabilirsiniz.

Kategori Planı ile;

- Sezon Hedeflerinin Belirlenmesi
- Aylık / Haftalık Kategori Planı süreçleri tamamlanmaktadır.

Range Planı: Opsiyon bazında, ürünlerin hangi fiyata satın alınacağını, hangi fiyattan ve kaç adet hangi mağazalarda hangi tarihlerde satılacağı planlamasını yapabilirsiniz.

Ürün hiyerarşisinin en alt kategorisi bazında sezon sonu devirlerini de planlayarak, hem Sell Out, hem de gerçek satın alma adet ve maliyet tutarlarını planlayabilirsiniz.

Ürün kategorileri bazında fiyat aralıkları belirleyebilirsiniz. Planlama dönemi içerisinde henüz ürün kodu açılmamış ürünler için, kategori bazında ciro(SF) ve maliyet fiyatlarını planlayabilir ve Markup değerlerini oluşturabilirsiniz.

Opsiyonların hangi satış kanallarında satışa başlayacağı, hangi tarihte satıştan kaldırılacağı, kaç hafta satışta kalacağını planını yapabilir ve Rate of Sale (ROS) değerine göre planınızı revize edebilirsiniz.

Merhandise Planlama tarafında çalışan kategori ve devir planı devir değerleri olan miktar, ciro(SF) ve SMM değerleri Range planı ekranında görülebilmektedir. Önceki yıl yapılmış opsiyon değerleri baz alınarak yeni sezon için opsiyon planlaması yapabilirsiniz. Kategori fiyatları ekranında belirlenen fiyat aralıklarına göre toplam kaç adet ürün yapılacağını planlayabilirsiniz. Nebim V3 içerisinde açılan veya açılacak opsiyonlar bu fiyat aralıklarına gelerek, opsiyon bazında adet planlaması yapabilirsiniz. Bu planlar gerçek siparişlere dönüştükçe, opsiyon bazında yapılan çalışma ile gerçekleşen siparişlerinizi kontrol edebilirsiniz.

Range Plan'ı kümülatif bir şekilde çalışarak satış kanalları bazında dağıtılacağı gibi aynı zamanda satış kanalları bazında yaparak genel toplamada ulaşabilirsiniz.



Taksitli satış işlemleri ve sonradan teslim satışlarınızı, kefil, limit, ödeme, istihbarat, teslimatçı gibi tüm süreçlerle verimli bir şekilde takip edin.

- Farklı özelliklere göre istediğiniz detayda müşteri kaydı oluşturun
- Müşteri doğrulama sistemiyle doğru müşteriye doğru indirimler yapın
- Müşterilerinizle yapılan görüşmeleri kayıt altına alın
- Aynı alışveriş için birden çok kefil girin
- Kefil bilgilerini sorgulayarak daha önceki kefalet bilgilerine ulaşın
- Aynı müşteri için farklı reyonlarda oluşturulan reyon fişlerini, kasada aynı siparişe aktarın
- Sonradan teslim satışlarda, müşteri istihbaratı yaparak, sadece onaylı siparişlerin sevkiyatını yapın
- Satılan ürünlerin farklı lokasyonlardan teslim edilmesini sağlayın
- Şüpheli alacaklarınızı tespit edin ve uyarı mektubu gönderin
- Avukata verme ve icra takibi süreçlerinizi yönetin
- Taksitli perakende satış Sözleşme ve Senet takibi



Nebim V3 Optik Çözümleri ile optik ürünlerinizi tüm detaylarıyla tanımlayarak ÜTS entegrasyonunu otomatik gerçekleştirin

Nebim V3 Optik Ürün Yönetimi

- Optik çerçeve ve güneş gözlüğü tanımlamaları
- Optik cam ve lens tanımlamaları
- ÜTS entegrasyonu ve ÜTS bildirimleri
- ÜTS'den otomatik ürün kartı alma
- Medikal optik ürün özellikleri

Nebim V3 Optik Perakende Süreçleri Yönetimi

- Reçete işlemleri
- Sipariş işlemleri
- Kapora işlemleri
- YN ÖKC üzerinden avans ödeme işlemleri
- Siparişlerin atölye sevk işlemleri
- Teslimat ve faturalama
- Satış sonrası servis destek

Nebim V3 Optik Toptan Süreçleri Yönetimi

- İthalat süreçleri
- Toptan alış süreçleri
- ÜTS'ye otomatik satın alma bildirimi
- Toptan satış süreçleri
- Optik karekod oluşturma işlemleri

Mevzuat Desteği

- YN ÖKC, e-İrsaliye, e-Fatura, e-Arşiv, e-Defter
- Tax Free, KVK, ETK

Üretim Hammade Satın Alma ve Talep Yönetimi

Üretim Ham madde Satın Alma ve Talep Yönetimi

Nebim Üretim'in bir opsiyonu olarak sunulan "Ham Madde Satınalma ve Talep Yönetimi", talep yönetimi konusundaki ihtiyaçlar için geliştirilmiştir. Bu uygulama sayesinde projeksiyon aşamasından talep girişi, girilen taleplerin onaylanmasından teklif ve sipariş sürecine kadar tüm satın alım süreçleri, bir onay mekanizması ile yetki altına alınabilmekte ve süreçler bu yetkilendirme ile yönetilebilmektedir.



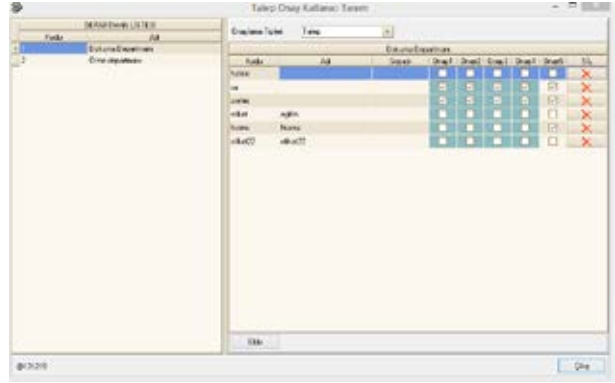
Ham madde talep yönetimi beş ana bölümden oluşmaktadır:

Talep girişi ve onaylama yönetimi, Talep karşılama ile kapatma, Teklif girişi ve onaylama yönetimi, Onaylı tekliflerden satın alma siparişi oluşturma, Projeksiyon girişi ve yönetimi Talep Girişi ve Onaylama Yönetimi Sisteminde tanımlanacak departmanlardan talepler toplanabilmektedir. Departmanlar taleplerini kendileri için tanımlanan sezon veya depo bazında girebilmekte ve bu talepler yetkili kişiler tarafından, beş seviye bir onaylama sistemine tabi tutulabilmektedir. Kullanıcılar departman bazında talep onaylamaya yetkilendirilebilmektedir. Talepler için hedef tarihleri, fiyat ve teknik detaylar girilebilecek parametrik alanlar bulunmaktadır. Talep Karşılama ve Kapatma Talep yönetiminden girilen talepler iki şekilde karşılanabilmektedir. Girilen talepler karşılama modülünden kapatıldığı zaman, teklif kısmına ve sipariş kısmına düşmeyip depodan veya kartela gibi stok hareketsiz olarak ile karşılanabilmektedir. Talep karşılamadan karşılanmayıp satın almaya gidecek talepler için ise, teklif giriş işlemleri ile devam edilmektedir.

Teklif Girişi ve Onaylama Yönetimi

Talep yönetiminden girilen ve onaylanan talepler satın almanın önüne gelmektedir. Satınalma, işlem yapacağı talepler için farklı firmalardan farklı şartlarda teklifler toplayabilmekte

ve bu teklifleri teklif girişinden girebilmektedir. Firmalardan toplanan teklifler, satınalma yöneticileri tarafından onaylanarak sipariş oluşturulabilmektedir. Tekliflerde teknik şartlar, fiyat ve teslimle ilgili bilgiler takip edilebilmekte ve teklif formları hazırlanabilmektedir.



Onaylı Tekliflerden Satınalma Siparişi Oluşturma

Onaylı teklifler, satınalma siparişi verme işleminde sipariş ekranından çağırılabilir ve bu onaylı tekliflerden satınalma siparişi oluşturulabilmektedir. Birbirine bağlı olarak oluşturulan Talep, Teklif, Sipariş, Giriş İrsaliyesi gibi işlemlerin art arda takipleri mümkün olmakta ve talepler istenen detayda incelenebilmektedir. Talep verenler açısından yapılacak değerlendirme ile, hangi departmanın ne kadar talep açtığı, ne kadar satınalmaya dönüştüğü ve ne kadarlık bir kısmının kullanıldığı takip edilebilmektedir. Teklifler açısından değerlendirme yapılarak, hangi talepler için kaç farklı teklif alındığı, fiyat ve teslimde iyileştirmeye gidilip gidilmediği izlenebilmektedir.

Projeksiyon Girişi ve Yönetimi

Projeksiyon giriş ve takibi; takibi talep girişten bağımsız olarak yapılabilecek bir araç olarak kullanılabilmektedir. Sezon başında henüz talepler oluşturulmadan dahi, departman bazında projeksiyonlar alınabilmekte, bu verilerin sezon ve bölge/depo bazında girişi yapılabilmekte, girişi yapılan projeksiyonlar sezon sonunda gerçekleşen talep ve satınalmalarla karşılaştırılıp raporlanabilmektedir. Projeksiyon giriş işlemi fazla detay içermeyecek bir şekilde, satınalma yönetimine vizyon ve hedefleri belirleyecek özet parametreler sunmaktadır. Bu bilgilerle sezonluk satınalma hedefleri, projeksiyon kısmından takip edilebilmektedir.

Liderler ERP yazılımları için Nebim V3'ü tercih ediyor.

Sektörlerinde lider kuruluşlar bilirler, en iyiye ulaşmak; yeniliklere açık olmaktan, kalite ve verimlilikten ödün vermemekten ve en iyi seçimleri yapmaktan geçer.

Ülkemizin sektörlerinde lider kuruluşları Nebim V3 ERP'yi tercih ediyor. Planlamadan satın almaya, üretimden sevkiyata, finans yönetiminden mağaza yönetimine, tüm uygulamalarda baştan sona entegre, kapsamlı, hızlı ve verimli kurgusuyla Nebim V3 ERP liderliğin yapı taşlarından biri olmayı sürdürüyor



Nebim V3 ERP'yi tercih eden önde gelen 200 marka

ACCORT	ADILISK	adventure enable	AKER	AKG	ALBERT	altinyatak	ALVINA	ANT TEKSTİL
APPRIVA	ARC	ARMINE	ASPOR	AVVA	AZIZ bebe	B&G store	batik	BEYMEN BUSINESS
CBilicese	BILSAR	BIRKENSTOCK	BISSE	Bizitogun	Birch Brothers	CAMP	Cashmere	Chakra
chicco	CHIMA	Cimpa	Civil	Columbia	Coquel	CRISPINO	DAFFARI	DAGI
DAMAT TWEEN	davin	DAY HISHOW	DESAN	drateka	DÖNEM	D'S damat	DUFY	ECCO Shoes for Life
EKOI	elegance OPTİK	EMERITIK	EMERITIK	ender	ERAK	ERBİLSÜEL	EVKUR	EVREN SAAT
FIX shoe & saat	FOREVER NEW	Gade	GIZIA	Giovanni G. Giovanni Dettle	lingerie	GÖN	IBESTORE	GUSTO
ONEMEN	HASHIMLAR	HATEMOĞLU	HERRY	HOGAN	Home Sweet Home	hummel	idilbaby	İPEK
İskele yatak	İskele Holding	Günkut saat	İhlas Holding	İmza	İNKILAP	İNTERSPORT	İPEKYOL	İSKAMEN
JIMMY KEY	JOURNEY	KANZ	KARSPOR	KARACA	KAYIRA	KEEP OUT	KARACI	KARACI
KARACI	KIFIDIS	KİP	KİRCİLAR	KOMPEDAN	KOTON	Kristal COLA	Lee Cooper	Lescon
Levi's	LOYA	LUCKY AXI	Lufian	MADAME COCO	mapa	maraton	markafoni	marka park
MCS SHOES & BAGS	MENDO'S	merinos	Mert Optik	MODALGI	merve	MP	NoraMaxx	NU
Opakoptik	OpmaR Optik	OPTO MOD	ÖZCAN	ÖZKAN	sanal	PANÇO	PERFUME POINT	PERSPECTIVE
PISERNO	POLOGARAGE	RAMSEY	AYDINER BEHNE	ROMAN	ROYAL	SAFAŞ	SALIPAZARI	SANURAY SPÖRT
SILK & CASHMERE	SILK & CASHMERE	So CHIC	SW	Sportime	SPX	STEFANEL	SUNSTOP	SUVEN
TAC	TAC	TAC	Tantitum	TERGAN	TERGAN	TERGAN	TERGAN	TERGAN
TS Club	TS Club	TWIGY	TWIST	Uçuklu Çeviz	Under Armour	VAKAM	YIĞİT	ZÜHRE
WHITE STONE	WOLY	XİKS	yalıspor	YARGICI	YDS	YDS	YDS	YDS

NEBİM

V3

Liderler ERP yazılımları için Nebim V3'ü tercih ediyor.

Sektörlerinde lider kuruluşlar bilirler, en iyiye ulaşmak; yeniliklere açık olmaktan, kalite ve verimlilikten ödün vermemekten ve en iyi seçimleri yapmaktan geçer.

Ülkemizin sektörlerinde lider kuruluşları Nebim V3 ERP'yi tercih ediyor. Planlamadan satın alıma, üretimden sevkiyata, finans yönetiminden mağaza yönetimine, tüm uygulamalarda baştan sona entegre, kapsamlı, hızlı ve verimli kurgusuyla Nebim V3 ERP liderliğin yapı taşlarından biri olmayı sürdürüyor.

NEBİM

Nebim V3'lü markalar

